

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования

«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
ГИДРОМЕТЕОРОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра Экономики предприятия природопользования и учетных систем

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА  
(Магистерская диссертация)**

**На тему** Экономико – правовое регулирование предпринимательской  
деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской  
Федерации: проблемы и перспективы

Исполнитель Шульга Маргарита Алексеевна  
(фамилия, имя, отчество)

Руководитель кандидат экономических наук, доцент  
(ученая степень, ученое звание)

Семенова Юлия Евгеньевна  
(фамилия, имя, отчество)

«К защите допускаю»  
Заведующий кафедрой



(подпись)

Доктор экономических наук, профессор  
(ученая степень, ученое звание)

Курочкина Анна Александровна  
(фамилия, имя, отчество)

11 » октября 2020г.

. Санкт-Петербург  
2020

## Оглавление

Введение .....	4
Глава 1. Теоретические основы исследования экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации .....	7
1.1 Специфика предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов .....	7
1.2 Правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов .....	15
1.3 Финансово – экономические аспекты предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами .....	27
Глава 2. Анализ экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов .....	37
2.1 Анализ экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности предприятий работающих в сфере обращения твердых коммунальных отходов .....	37
2.2. Анализ хозяйственной деятельности предприятия ООО «Строй- Инвест» .....	54
2.3 Проблемы экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации.....	66
Глава 3. Предложения по совершенствованию экономико- правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в Российской Федерации .....	70
3.1 Повышение эффективности использования человеческого капитала на предприятиях в сфере обращения твердых коммунальных отходов .....	70

3.2 Мероприятия по повышению рентабельности предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в Российской Федерации .....	77
3.3 Совершенствование экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов.....	83
Заключение .....	87
Список литературы .....	108
Приложения.....	<b>Error! Bookmark not defined.</b>
Приложение А .....	<b>Error! Bookmark not defined.</b>
Приложение Б.....	<b>Error! Bookmark not defined.</b>
Приложение В .....	<b>Error! Bookmark not defined.</b>
Приложение Г .....	<b>Error! Bookmark not defined.</b>
Приложение Д .....	<b>Error! Bookmark not defined.</b>

## Введение

Предпринимательская деятельность в Российской Федерации, на протяжении нескольких десятков лет проходит различные преобразования в разных экономических отраслях. Постоянное реформирование отечественной экономики, дает понять, что на устойчивое социально – экономическое развитие России влияет предпринимательская активность общества, в том числе в сфере обращения с отходами.

Официальные данные Росстата, указывают на то, что в течение последних десятилетий в России увеличивается количество отходов. В 2016 году общее количество произведенных отходов составляло 5,4 млн тонн, а к 2019 году этот показатель достиг 7,7 млн тонн. Кроме роста отходов, прослеживается динамика увеличения несанкционированных свалок. Стоит отметить, что огромные территории, подходящие для использования и возделывания земель выделяются под полигоны для захоронения твердых бытовых отходов. Всё это негативно отражается на экологической обстановке в стране.

Из источников Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации количество переработанных твердых коммунальных отходов практически не изменяется и фиксируется на одном и том же уровне, около 10% от общего объема образования отходов. Систематическое повышение количества отходов усугубляет экологическую обстановку в России.

Последние несколько лет в России проходит реформирование системы обращения с отходами, которое направлено на ее совершенствование. В целях сокращения незаконных свалок, отходов производства и потребления и с целью их эффективной утилизации для дальнейшего вовлечения в производственный процесс. Данная сфера имеет свои проблемы и перспективы.

Актуальность работы обусловлена тем, что является общегосударственной задачей для России и направления ее развития отражены в основах государственной политики в области экологического и экономического развития России на период до 2030 года, в государственных проектах учрежденных в РФ

«Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» и «Экология», которые функционируют с 2019 по 2024 гг. Суть проектов заключается в совершенствовании малого и среднего предпринимательства, а также в создании комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами для их эффективной утилизации. Основной проблемой предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами является несовершенство правовой базы и инфраструктуры, неразвитость государственно частного партнерства, отсутствие государственной поддержки и низкая инвестиционная привлекательность отрасли.

Цель работы состоит в выявлении проблем и перспектив развития экономики – правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения с отходами в Российской Федерации.

Объектом исследования является отрасль обращения с твердыми коммунальными отходами. В ее структуру включены предприятия, являющиеся региональными операторами и оказывающие услугу по управлению коммунальными отходами. Также, в отрасль входят компании, которые непосредственно занимаются сбором, транспортированием и утилизацией мусора.

Предметом исследования в данной работе является компания ООО «Строй - Инвест» занимающаяся обработкой и сортировкой отходов, с последующей продажей полезных фракций отходов.

Гипотеза исследования заключается в том, что если руководство предприятий занятых в отрасли обращения с твердыми коммунальными отходами будет совершенствовать бизнес – процессы , в том числе улучшать условия труда сотрудников, повышая эффективность человеческого потенциала, получать поддержку от государства в виде льгот, а государство будет вносить своевременные и актуальные поправки в законодательные акты, то предпринимательская деятельность в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в России будет стремительно развиваться.

#### Задачи исследования:

- ознакомиться с теоретическими основами исследования экономико – правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации ;
- провести анализ экономико – правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации;
- внести предложения по совершенствованию экономико – правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации.

Таким образом, всё вышеизложенное, еще раз указывает на актуальность темы исследования и подтверждается тем, что решаемые в ней задачи востребованы и касаются всех социально – экономических сфер деятельности государства.

Информационная база исследования состоит из учебных пособий, монографии и статей посвященных изучению предпринимательской деятельности, а так же сфере обращения и управления отходами (работы авторов Никуличев Ю.В. , Боброва, О. С., Горячева О.Е., Смирнова Т.А., Говорина О.В, Н. П. Мельникова и других), основные источники законодательной базы – это Федеральные Законы ,приказы, постановления, распоряжения, государственные стандарты и санитарные нормы.

Решение поставленных в исследовании задач, позволит внести изменения в экономико – правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере обращения с отходами, тем самым стимулирую положительные изменения во всей отрасли обращения с отходами.

## **Глава 1. Теоретические основы исследования экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации**

В первой главе дано описание сферы обращения твердых коммунальных отходов в России и Европе, рассмотрены нормативно-правовые документы регулирующие предпринимательскую деятельность в этом направлении и представлены финансово-экономические показатели для оценки деятельности предприятий, занятых в области обращения твердых коммунальных отходов.

### **1.1 Специфика предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов**

В Российской Федерации становление эффективной системы комплексного управления отходами происходит уже на протяжении двадцати пяти лет. В 1998 году был принят закон № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления». Основной целью данного законодательного документа было перевести отрасль обращения с отходами из теневого экономического сегмента в правовое поле, для этого государственные власти создали реестры размещения отходов содержащие в себе сведения о легальных местах хранения отходов. [1] В 2004 году систему снова начали реформировать и перенесли ответственность за обращение с отходами с субъектов Российской Федерации на муниципалитеты. Местные предприниматели и органы власти получили больше свободы в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами, но контроля за вывозом отходов не осуществлялся. В 2008 году правительство Российской Федерации внесло поправки в законодательные акты и обязательное лицензирование деятельности для этой отрасли было отменено, за исключением деятельности с отходами повышенного класса опасности. В 2014 году в ФЗ № 89 «Об отходах производства и потребления» были введены понятия обработки и

утилизации отходов. Именно в тот момент Россия встала на путь создания инфраструктуры обращения с отходами и задумалась о вторичном использовании мусора. К 2016 году вернулось обязательное лицензирование любой деятельности, затрагивающей сбор, транспортирование, обработку и хранение отходов. В этот момент было введено понятие РОП – расширенная ответственность производителя, предполагающая самостоятельную переработку упаковки, компаниями, производящими товары в упаковке или уплату экологического сбора такой компанией в федеральный бюджет России. Но на данном этапе расширенная ответственность производителей в нашей стране не так развита, а утверждение концепции РОП перенесено на конец 2020 года. [2]

В начале 2019 года начался новый виток деятельности в сфере обращения с отходами: во всех регионах России, кроме Москвы и Санкт-Петербурга (для этих городов установлена отсрочка до 2022 года) начали свою работу предприятия – операторы, оказывающие услуги по обращению с твердыми коммунальными отходами в регионах. Такие предприятия контролируют весь жизненный цикл отходов – от их появления в мусорном баке на контейнерной площадке до завода по переработке или полигона.

До 1 января 2019 года деятельность по обращению с отходами, была возложена на Министерство строительства и Министерство природы конкретного субъекта Российской Федерации. С 1.01.2019 деятельность по обращению с отходами полностью перешла к региональным операторам, для того, чтобы вся мусорная инфраструктура стала максимально прозрачной, а антропогенная нагрузка на окружающую среду ниже. [3] Теперь вся ответственность за путь отходов от населения лежит на плечах регионального оператора, который в свою очередь должен предоставить отчет о своей деятельности субъекту федерации, в котором находится. Каждый перевозчик и владелец объекта (мусоросортировочного комплекса, мусороперерабатывающего или мусоросжигательного завода, полигона и пр.) теперь заключает договор с региональным оператором и отчитывается за работу перед ним, а не перед муниципалитетом или субъектом РФ. Территориальная

схема обращения с отходами устроена так, что все компании сотрудничающие с регоператором отмечаются на ней, это делается для того, чтобы все объекты работающие с отходами были видны на общей схеме, а незаконные объекты не могли эксплуатироваться.

Территориальная схема обращения с отходами разрабатывается и утверждается органами исполнительной власти в каждом субъекте Российской Федерации. Территориальная схема включает в себя карты, чертежи, схемы, планы и иные материалы, описывающие систему обращения с отходами на территории определенного субъекта РФ. [1] Следует отметить, что территориальная схема является инструментом общей системы управления развития регионов России. Она заложена в основу осуществления и развития системы обращения с твердыми коммунальными отходами. [4]

Территориальная схема включает в себя несколько обязательных пунктов, описанных на рисунке 1.



Рисунок 1. Обязательные разрабатываемые пункты территориальных схем субъектов РФ

Проект территориальной схемы, после разработки, выносится на обсуждение, а исполнительная власть предлагает или вносит замечания в проект. После рассмотрения предложений и замечаний, органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации создают заключение и утверждают его в законодательном порядке. [1] Территориальные схемы упрощают процесс выстраивания логистики в сфере обращения с отходами и наглядно показывают в каких местах не хватает объектов инфраструктуры. Опираясь на данные территориальных схем, региональные операторы разрабатывают:

- мероприятия по модернизации и реконструкции, а также строительству объектов размещения, захоронения и обезвреживания отходов;
- мероприятия по остановке и снижению негативного влияния отходов на окружающую природную среду и здоровье человека.

Кроме региональных операторов, ведущих предпринимательскую деятельность в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в субъектах РФ, нацеленных на получение максимальной прибыли, существует один государственный орган контроля, регулирующий работу регоператоров – Российский Экологический Оператор (РЭО). [5] Российский экологический оператор – это публично – правовая компания, созданная по указу Президента РФ 14 января 2019 года. Основной целью данной компании не получение прибыли, а обеспечение реализации норм законодательства в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в России, а также ее развитие и совершенствование. РЭО является интегратором в сфере деятельности с твердыми коммунальными отходами и помогает региональным операторам: взаимодействует с федеральными, региональными и муниципальными властями для развития и совершенствования области обращения с отходами, а также контролирует деятельность региональных операторов в этой сфере. Кроме того, на РЭО возложены законотворческие, инвестиционные и научно - технологические функции в области обращения с отходами. [6] Если раньше сфера обращения с твердыми коммунальными отходами функционировала хаотично, то к началу 2019 года в России, выстроилась четкая иерархическая

структура функционирования данной области, которая дала развитие новой отрасли в экономике нашей страны (рис.2). Рассматривая деятельность предприятий занятых в сфере обращения с отходами, можно утверждать, что региональные операторы не дотируются государством, а единственным источником дохода является тариф, формируемый в каждом регионе России, который в последствии защищается регоператором в Региональной службе по тарифам. Отсюда следует вывод о

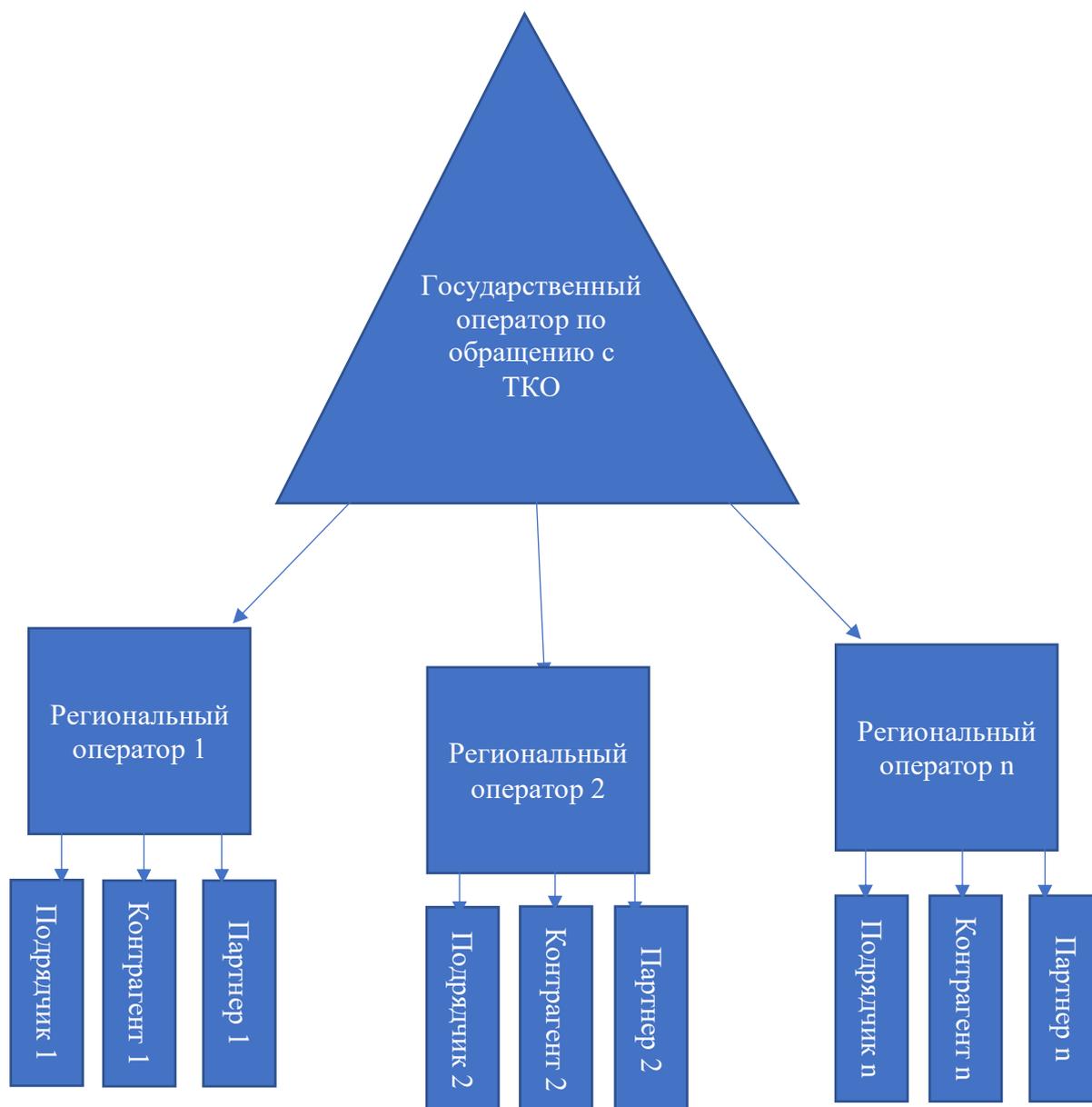


Рисунок 2. Иерархия функционирования сферы обращения с ТКО на трех уровнях: федеральном, региональном, муниципальном

том, что специфика предпринимательской деятельности в России в сфере обращения с ТКО в корне отличается от принятой в Европе системы обращения

с отходами. 1975 год для Европы, был ознаменован, принятием Рамочной директивы об отходах (the Waste Framework Directive – 75/442/ЕЕС). Данный документ описывает требования и определения в этой сфере. В 2006 году данную Директиву переиздали и сегодня она действует в редакции от 2008 года и называется 2008/98/ЕС. [7] Основная идея директивы – концепция последовательности наиболее предпочтительных способов деятельности с отходами, на первом месте которой стоит предотвращение, на втором повторное использование, затем переработка, после восстановления и самая низшая ступень – это захоронение. (Рис.3).

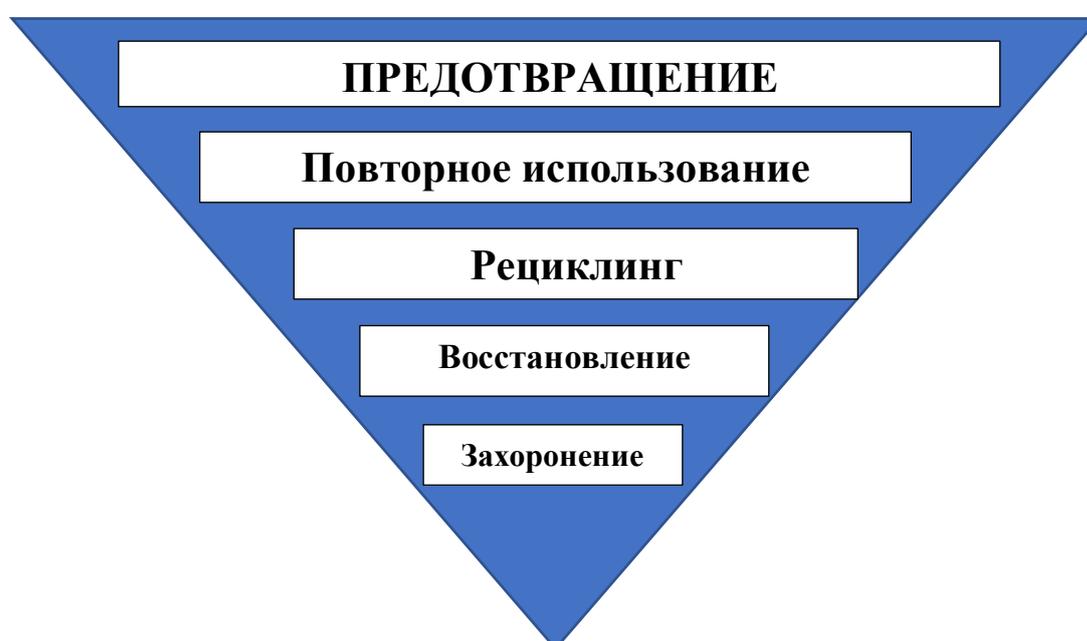


Рисунок 3. Иерархия управления отходами в странах ЕС

Предотвращение подразумевает использование меньшего количества материалов уже во время производства товаров, а также увеличение сроков эксплуатации товара и сокращения в материалах вредных веществ. В обиход вошли принципы трех R (reduce, reuse, recycle) – минимизировать, вновь использовать, рециклировать и уже к 2017 году в странах Европейского Союза было принято порядка 40 национальных и региональных программ по «предотвращению». Этот этап наглядно показывает активное государственно частное партнерство в Европе, в России эта практика в сфере обращения с отходами, практически не используется. [8] Второй уровень иерархии управления отходами – повторное использование, банальный пример это

практика сдачи стеклотары в СССР. Рециклирование определяется Директивой 2008/98/ЕС как переработка материала отходов в продукты или субстанции, служащие изначальным или новым целям использования. Автор предлагает расширить данное определение и предложить его в следующем виде: рециклирование - это переработка материала отходов в продукты или субстанции, служащие изначальным или новым целям использования при нанесении минимально возможно ущерба окружающей среде. В данную категорию не относятся отходы используемые для энергетических целей.[9]

Основной целью рециклирования является получение изначального материала, например бумаги из макулатуры или извлечение отдельных элементов из компьютерных плат, автомобильных аккумуляторов и пр. Раздельный сбор перерабатываемых твердых коммунальных отходов, таких как: стекло, бумага, металл и пластик, прописан в Директиве ЕС об отходах. Для этого, муниципалитеты устанавливают пластиковые или металлические контейнеры разных цветов с надписями.

В целом, Европейская комиссия нацелена на рециклирование и обработку отходов для их дальнейшего использования, для того, чтобы: сделать отходы ресурсами и предотвратить издержки, которые могли бы последовать при полигонном захоронении. Рециклирование – это один из способов экономии ресурсов и возможность страны перейти от линейной структуры экономики страны к циркуляционной.[10]

Следующая ступень иерархии управления отходами в ЕС – это восстановление, сюда включены вопросы по переработке отходов в энергетических целях (получение электричества или тепла). Способ получения энергии – это сжигание отходов или инсинерация.

Низшая ступень – это полигонное захоронение, которое правительство Европы пытается свести к минимуму. Основной документ определяющий основные законодательные моменты – Директива Совета Европейского союза по полигонам захоронения отходов, принятая еще в 1999 г. Главная задача этого документа – минимизация негативного воздействия на окружающую среду. Это

становится возможным благодаря установленным нормам, которые запрещают захоронение не прошедших обработку отходов на полигонах.

Анализируя данную иерархию управления отходами, становится ясно, что в России, система обращения с отходами направлена на захоронение, а не на предотвращение или рециклирование, но с 2014 года ситуация меняется. Рассматривая специфику предпринимательской деятельности в Европе, в сфере обращения твердых коммунальных отходов, можно сделать вывод о том, что это не ряд разрозненных предприятий, а эффективная и быстроразвивающаяся отрасль экономики. Рассмотрим, к примеру, Германию, которая еще в 1991 году, на государственном уровне решила проблему сортировки использованной упаковки и тары. Уже тогда, немцы самостоятельно отвечали за сортировку отходов для повторного использования. Ответственность за исполнение сортировки несли граждане Германии. Сортировка и переработка отходов упаковки финансируется за счет производителей пластиковой упаковки. Правительство Германии приняло грамотное решение и установило квоты на переработку, таким образом, для производителя устанавливается плата, зависящая от материала из которого изготавливается продукт. Через определенный промежуток времени, на государственном уровне, было принято решение о создании еще одной системы утилизации отходов для производителей. Данная система дополняет уже имеющуюся в стране и называется дуальной. [11] Как же работает дуальная система? Ее деятельность происходит следующим образом: производители и импортеры покупают лицензию для производства своего товара и маркируют свою продукцию знаком участника дуальной системы, то есть «Зеленой точкой». Данный знак подтверждает, что компания – производитель ведет грамотную и добросовестную экологическую политику. Денежные средства, отданные за покупку лицензии финансируют деятельность по сбору и переработке упаковочных отходов.

«Дуальная система» Германии, это не просто система, это целый холдинг. Компании, входящие в холдинг работают с муниципальными и транспортными

службами, а также с местными перерабатывающими заводами. Холдингом проводится разъяснительная работа с гражданами. С начала работы, холдинг вернул в цеха производства и использования более 50 млн тонн упаковочных отходов (пластика, стекла, бумаги и пр), все это способствовало и до сих пор способствует созданию большого числа субъектов экологического предпринимательства. Деятельность дуальной системы дала значительный толчок в развитии предпринимательства в сфере управления отходами и позволила значительно сократить объемы отходов на свалках. [12]

Резюмируя вышесказанное, можно отметить, что Россия пытается наладить предпринимательскую деятельность в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами, опираясь на опыт Европейских стран, но избирает «свой собственный путь», основанный на противоречивых законодательных актах, отсутствии знаний у населения, минимальном государственном влиянии и минимальном стремлении к партнерству с малым и средним бизнесом в области обращения с отходами.

## **1.2 Правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов**

Вся предпринимательская деятельность в сфере обращения твердых коммунальных отходов, в России, относится к категории малого или среднего предпринимательства. В ФЗ №209 «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ», отражены категории отнесения предпринимательской деятельности к той или иной группе: [13]

1) К субъектам малого и среднего предпринимательства можно отнести внесенные в Единый государственный реестр юридических лиц потребительские кооперативы и организации нацеленные на извлечение прибыли, а также индивидуальные предприниматели (физические лица), отраженные в Едином государственном реестре индивидуальных предпринимателей. Кроме указанных

выше предприятий, в эту категорию входят фермерские хозяйства, являющиеся юридическим лицом. Такие хозяйства будут относиться к субъектам малого и среднего предпринимательства, если общая доля участия государства, субъектов РФ, фондов, организаций, объединений, а также иностранных граждан и граждан России, составит долю в уставном капитале компании ниже 25%.

2) Среднее число сотрудников предприятий должно быть ниже значений, которые определены для каждой группы субъектов малого и среднего предпринимательства, следовательно: от 101 до 250, включительно, для средних предприятий и до 100 человек для малого предпринимательства, до 15 человек для микропредприятий.

Характеристики малого предпринимательства:

- 1) Собственность принадлежит только одному человеку. Собственник ведет и управленческую и трудовую деятельность. Но на предприятии должны быть и наемные работники.
- 2) Размер предприятия небольшой, отсутствует возможность влияния на цены, как на неконкурентном так и на конкурентном рынке.
- 3) Незначительные возможности финансирования.
- 4) Гибкость и мобильность производственных процессов, благодаря тесной обратной связи с потребителями.
- 5) Высокий уровень риска.

Перечисленные выше характеристики несут в себе и достоинства и недостатки малого предпринимательства. Успех малого бизнеса зависит от того, сумеет ли предприниматель использовать достоинства своего дела для сокращения недостатков. Кроме того, большую роль в предпринимательской деятельности играет поддержка государства.

Развитие малого предпринимательства, в том числе в отрасли обращения твердых коммунальных отходов, способствует росту и укреплению конкуренции в отечественной экономике. Малое предпринимательство увеличивает поступление налоговых отчислений в муниципальные и региональные бюджеты.

[14]

Создание институтов региональных операторов образовали целый кластер малого и среднего предпринимательства занятого в сфере обращения твердых коммунальных отходов. На основании ФЗ №89 «Об отходах производства и потребления» отдельным субъектом Российской Федерации выбирается компания для координации процесса обращения твердых коммунальных отходов. Владельцы отходов, достигают договоренности по средствам заключения договоров на вывоз и утилизацию твердых коммунальных отходов с данной компанией, в свою очередь, региональный оператор аккумулирует все денежные потоки на себе и заключает договоры с оставшимися игроками рынка твердых коммунальных отходов, либо прилагает собственные усилия, если есть такая возможность. Каждый субъект России выбирает регионального оператора на основании конкурса, минимум на десятилетний срок. Основная задача регоператора – упорядочивание отношений между участниками отрасли по обращению с отходами. Это подразумевает появление четкой и налаженной системы движения потоков сырья и создание инфраструктуры для сбора, транспортировки отходов и строительства сортировочных мощностей.

Субъекты РФ становятся ответственными по разработке региональных программ по обращению с твердыми коммунальными отходами, на основании которых осуществляется деятельность регоператоров. Предпринимательская деятельность региональных операторов регулируется Конституцией Российской Федерации, Гражданским Кодексом Российской Федерации и другими нормативно правовыми актами.

За последние несколько лет, предпринимательская деятельность в сфере обращения с отходами в России, медленно, но верно начала меняться. Одними из главных задач Государственной политики в области экологического развития России на период до 2030 года, утвержденной Президентом России 30 апреля 2012, совпадают с концепцией устойчивого развития. Политика в области экологического развития направлена на создание экологической безопасности при изменениях экономики в процессе инновационного развития, в том числе на сокращение отходов, вовлечение их в последующий производственный процесс,

сокращение числа свалок и снижение антропогенной нагрузки на окружающую среду. [3] Национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», вмещает в себя несколько федеральных проектов, реализующихся на территории нашей страны с 2019г. – 2024г. – попытка совершенствования малого и среднего предпринимательства в нашей стране. Перечень федеральных проектов, входящих национальный проект: ускоренное развитие малого и среднего предпринимательства; поддержка фермеров и развитие сельского хозяйства и коопераций; пропаганда предпринимательства; улучшение условий ведения предпринимательской деятельности; увеличение точек финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства. [15] Разработанная стратегия развития и изменения в законодательстве связанные с обращением отходов, стали возможны в 2020 году, благодаря той деятельности, о которой было описано выше. Таким образом, дан старт формированию новой отрасли в экономике.

Начало деятельности региональных операторов, отвечающих за весь цикл обращения с отходами, создание и мониторинг территориальных схем. Работа Российского экологического оператора по обращению с твердыми коммунальными отходами и утверждение тарифов на услугу по обращению с отходами. Формирование отдельного сбора отходов от населения. Создание и эффективная деятельность комплексов по утилизации отходов. Все эти пункты отражают деятельности отрасли обращения с твердыми коммунальными отходами в России.

Применяя понятия – предотвращение, повторное использование и рециклинг отходов, можно рассказать о сущности Стратегии развития промышленности по обработке, утилизации и обезвреживанию отходов производства и потребления до 2030 года. Будущее развитие промышленности по обработке, утилизации и минимизации отходов и ее успешное формирование, являются сутью Стратегии. Она направлена на максимально возможное использование отходов в процессе производства. Обеспечение отрасли

высокотехнологичным оборудованием и снижением массы отходов, не представляющих возможности быть утилизированными – вот на что направлен этот механизм. Уменьшение образованных отходов на 9% и рост утилизации отходов до 86% к 2030 году, именно такой прогноз позволяет сделать Стратегия. [16]

Стратегия развития промышленности по обработке, утилизации и обезвреживанию отходов производства и потребления в срок до 2030 года будет реализована поэтапно. В первый этап стратегии будет включено редактирование законодательных и нормативных актов и документов. Будет создаваться комплексная система управления отходами, а также предусмотрено формирование территориальных схем развития отрасли. Создание и реконструкция объектов промышленности, технологической и производственной баз (сюда входят пилотные проекты по мусороперерабатывающим заводам, сортировочным комплексам и экотехнопаркам). Этот этап осуществления Стратегии пройдет с 2018 по 2021 годы. Выполнение второго этапа будет происходить в течение 2022 – 2030 годов. На этой ступени планируется расширить весь механизм функционирования промышленности занятой в обработке, утилизации и обезвреживании отходов в России. Реализация этой задачи позволит достичь целевых стратегических показателей. Для производства оборудования, способного утилизировать отходы, в описываемый этап стратегии входит создание и развитие научно – технологической платформы. На базе последней будет произведено вышеуказанное оборудование. Благодаря настоящей стратегии, будет создана экспортная конкурентоспособность похожего сегмента машиностроения, на данный момент эта сфера импортозависима, а также будет формироваться отрасль обращения с отходами в нашей стране.

Редактирование ФЗ №89, за последние 10 лет проходило 3 раза, в 2014, 2018 и 2020 году. Последняя редакция ФЗ №89 «Об отходах производства и потребления» излагает новейший подход к деятельности с отходами. Сейчас в документе уточнен термин «Отходы». В новой версии, образуются отходы, в

процессе производства и потребления, а так же при оказании работ и услуг. Ввод новых понятий в содержание закона, а именно – рециклинг, рекуперация, регенерация. Термин твердых бытовых отходов был заменен на твердые коммунальные отходы. Обозначен приоритет утилизации отходов, с помощью добавления недавно появившихся принципов обращения с отходами, которые направлены на развитие отрасли. В законе появились понятия, которые регулируют механизм обращения отходов. К примеру, был введен запрет захоронения отходов, которые содержат полезные компоненты. Но и это еще не все, законодательные органы власти вводят понятие расширенной ответственности производителей. На производителей и импортеров товаров ложится ответственность самостоятельно утилизировать отходы своего товара по утвержденному нормативу или заплатить экологический сбор, средства от которого возвращаются в субъекты РФ и используются для финансирования региональных программ по обращению с отходами.

Еще одно нововведение касается избрания и утверждения института региональных операторов.

После внесения изменений, муниципалитеты не решают вопросы связанные с обращение отходов, данная задача предоставлена регионам, а для территориальных схем появились новые требования. С 2014 года, для предпринимателей и коммерческих компаний, работающих в мусорной отрасли, возвращается обязательной лицензирование деятельности. В данном случае, накопление отходов не подлежит обязательному лицензированию, но и здесь произошли изменения: увеличился срок накопления отходов, теперь он достигает 11 месяцев. Ранее отходы можно было накапливать только 6 месяцев, в противном случае такая деятельность могла быть отнесена к хранению и на ведение такой деятельности нужно было получать лицензию.

Редакция документа 2018 года включает уточнения следующих понятий: «сбор отходов», «накопление отходов» и «отходы от использования товаров». Расшифровываются полномочия органов местного самоуправления, регулируются параметры расчета и уплаты экологического сбора, а также

определяется порядок расходования средств экологического сбора, поступивших в федеральный бюджет. В редакции 2020 года добавлено определение донного грунта о не отнесении его к отходам.

Федеральным законом также корректируются ЖК РФ, федеральные законы «Об охране окружающей среды», «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ», «О лицензировании отдельных видов деятельности», «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и в другие законодательные акты.

В соответствии с Конституцией Российской Федерации отрасль обращения с отходами регулируется на федеральном и региональном уровнях. [17]

На федеральном уровне один из основных документов в области экологического права – Федеральный закон от 10.01.2002 №7 ФЗ «Об охране окружающей среды».[18] Как уже было сказано выше, документом, непосредственно регулирующим деятельность обращения с отходами является ФЗ №89 «Об отходах производства и потребления». В данном документе отражены основные понятия и определения отрасли обращения с отходами, такие как : «Отходы производства и потребления», «Утилизация отходов», «Накопление отходов», «Твердые коммунальные отходы» и пр. Документ, отражающий систему понятий в систематизирующем порядке – это «ГОСТ 30772-2001». [19] Настоящий стандарт отражает термины и определения регулирующие организацию, проведение работ и нормативно-методическое обеспечение в сфере обращения с твердыми, жидкими, газообразными отходами, а также шламами и смесями на разных этапах их технологического цикла. К твердым отходам, относят отходы потребления от многоквартирных домов, офисных помещений, торговых предприятий, мелких промышленных объектов, школ и других муниципальных учреждений. В некоторых документах, которые отражают обращение с отходами, встречается понятие «Крупногабаритные отходы», но в законодательных актах такое определение не закреплено. Кроме того, в нормативно-правовых актах имеются расхождения терминов, которые вызывают трудности в момент их использования. (Табл.1.2.1)

В «ГОСТ Р 53691-2009. Национальный стандарт Российской Федерации. Ресурсосбережение. Обращение с отходами. Паспорт отходов I-IV класса опасности. Основные требования» указано, что отходы – это отходы потребления, образующиеся у населения, при приготовлении пищи, ремонте и уборке жилых помещений, содержании придомовых территорий и мест общего пользования, содержаний в жилых помещениях домашних животных и птиц, а также пришедшие в негодность предметы домашнего обихода. [20]

Таблица 1.2.1 – Сравнение сущности терминов в нормативно-правовых актах в сфере обращения отходов [1,20]

Термин	ФЗ «Об отходах производства и потребления»	«ГОСТ 30772-2001»
Обращение с отходами	Деятельность по сбору, накоплению, использованию, обезвреживанию, транспортированию и размещению отходов	Виды деятельности, связанные с документированными организационно-технологическими операциями регулирования работ с отходами, включая предупреждение, минимизацию, учет и контроль образования, накопления отходов, а также их сбор, размещение, утилизацию, обезвреживание, транспортирование, хранение, захоронение уничтожение и трансграничные перемещения
Хранение отходов	Складирование отходов в специализированных объектах сроком более одиннадцати месяцев в целях утилизации, обезвреживания, захоронения	Режим существования отходов, заключающийся в их нахождении в определенном месте, в определенных заданных или известных условиях, в течение определенного интервала времени, с целью последующей обработки, транспортирования, использования, уничтожения или захоронения
Размещение отходов	Хранение и захоронение отходов	Деятельность, связанная с завершением комплекса операций по осуществлению хранения и/или захоронения отходов

Обезвреживание отходов	Уменьшение массы отходов, изменение их состава, физических и химических свойств в целях снижения негативного воздействия отходов на здоровье человека и окружающую среду	Обработка отходов, имеющая целью исключение их опасности или снижение ее уровня до допустимого значения
Захоронение отходов	Изоляция отходов, не подлежащих дальнейшему использованию в специальных хранилищах в целях предотвращения попадания вредных веществ в окружающую среду	Размещение отходов в назначенном месте для хранения в течение неограниченного срока, исключающее опасное воздействие захороненных отходов на незащищенных людей и окружающую природную среду

Резюмируя исследование законодательных и нормативно-правовых актов в области обращения с отходами, можно заметить, что однозначного определения твердых бытовых отходов нет, а некоторые однородные термины и определения трактуются по разному, что может вызывать путаницу и сложность применения.

Государственным контролем в сфере обращения с отходами занимается уполномоченный федеральный орган исполнительной власти и органы исполнительной власти субъектов РФ при осуществлении ими, соответственно, федерального государственного экологического надзора и регионального государственного экологического надзора соответствующего их компетенции в соответствии с законодательством Российской Федерации об охране окружающей среды.

Реформирование системы обращения с отходами затронуло и производителей товаров. Некоторая созданная продукция должна быть утилизирована после утраты своих потребительских свойств и превращения их в отходы. Утилизация данной продукции возложена на производителей и импортеров этих товаров. Данная норма закреплена в п.1ст.24.2 ФЗ №89 «Об отходах производства и потребления». Теоретически, производители и импортеры товаров должны провести утилизацию самостоятельно, либо заплатить экологический сбор. Первый вариант подразумевает, что у

производителя должны быть собственные объекты по обращению с отходами, либо партнеры, специализирующиеся на сфере обращения с отходами, а второй-оплату за отказ заниматься утилизацией. Оплата за отказ самостоятельной утилизации называется экологическим сбором и отражена в ст.24.5 ФЗ№ 89 «Об отходах производства и потребления». Понятие экологического сбора описывается как неналоговый доход федерального бюджета страны. Фирмы и индивидуальные предприниматели являющиеся производителями, либо импортерами изделий должны уплачивать экологический сбор по факту утраты потребительских свойств произведенных товаров подлежащих утилизации.

Кроме нормативно правовых актов, регулирующих предпринимательскую деятельность сферы обращения с твердыми коммунальными отходами, предъявляются правила к технологическому циклу обращения с твердыми коммунальными отходами, перейдем к рассмотрению основных из них. «Санитарные правила содержания территорий населенных мест» (СанПиН 42-128-4690-88) освещают создание рациональной системы сбора, хранения, вывоза жидких и твердых коммунальных отходов и уборки территорий, а также основные санитарно-гигиенические, технико-экономические требования к организации мест сбора и к транспортированию твердых коммунальных отходов в Российской Федерации. [21] «Санитарно-эпидемиологические требования к условиям проживания в жилых зданиях и помещениях» (СанПиН 2.1.2.2645-10) устанавливают обязательные санитарно-эпидемиологические требования к условиям проживания в жилых зданиях и помещениях, которые нужно учитывать при размещении, проектировании, реконструкции, строительстве и эксплуатации жилых зданий и помещений, предназначенных для постоянного проживания и предназначены для граждан, индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, деятельность которых связана с проектированием, строительством, реконструкцией и эксплуатацией жилых зданий и сооружений, а также для органов, уполномоченных осуществлять государственный санитарно-эпидемиологический надзор. [22] «Гигиенические требования к устройству и содержанию полигонов для твердых бытовых отходов» (СанПиН

2.1.7.1038-01) описывают правила, которые в обязательном порядке, должны соблюдаться гражданами, индивидуальными предпринимателями и юридическими лицам, деятельность которых связана с проектированием и эксплуатацией полигонов для твердых бытовых отходов.[23] «Гигиенические требования к размещению и обезвреживанию отходов производства и потребления» (СанПиН 2.1.7.1322-03) устанавливают гигиенические требования к размещению, устройству, технологии, режиму, эксплуатации и рекультивации мест централизованного использования, обезвреживания и захоронения отходов производства и потребления.[24] Данные правила предназначены для юридических и физических лиц занятых в сфере проектирования, строительства, реконструкции, эксплуатации объектов. Список требований к технологическому циклу обращения с твердыми коммунальными отходами, регламентируется еще множеством других документов, здесь были рассмотрены основные.

Подводя итог, можно сказать, что законодательная база в области обращения с отходами нескладна и скудна. Документы, которые входят в состав нормативно – правовой базы в сфере регулирования предпринимательской деятельности в области обращения с отходами достаточно двойственны. В России, созданием и выпуском нормативных документов занимается несколько ведомств, тогда как в Европе, всего одно. Практически все имеющиеся нормативно – законодательные акты, действующие в настоящее время противоречивы, но их исполнение обязательно. Публикуют перечисленные законодательные документы, следующие Федеральные органы: Министерство природных ресурсов и экологии, Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителя и благополучия человека (Росприроднадзор), Министерство здравоохранения Российской Федерации, Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации и многие другие.

Анализируя вышесказанное, стоит отметить, что основополагающие законодательные документы в сфере обращения твердых коммунальных отходов, например такие как «Инструкция по организации и технологии механизированной уборки населенных мест» принимался и утверждался 42 года

назад [25], а «Санитарные правила содержания территории населенных мест» (СанПиН 42-128-4690-88) 32 года назад. Несмотря на давность принятия этих нормативных актов ими до сих пор пользуются и каждый из них является основным при организации работ в сфере обращения с отходами. Хотя, европейские и западные страны, уже давным-давно шагнули далеко вперед в данной сфере. Но и это еще не все, в настоящее время имеется много норм, определений и терминов, используемых в Российском законодательстве, даже несмотря на то, что они уже устарели и нуждаются в пересмотре. Все это происходит из-за трансформации экономики и политической сферы в стране.

Проанализировав политико-правовые аспекты предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами, можно сделать вывод о том, что:[26]

- единая система терминов и определений отсутствует;
- Министерство природы РФ и Министерство здравоохранения РФ предоставляют разные классификации отходов по классам опасности. Медицинские отходы согласно нормативной базе должны быть переведены в отходы I-IV класса, которые зарегистрированы в Федеральном Классификационном каталоге отходов (ФККО) и иметь соответствующий код малоопасных или неопасных, только после этого их можно будет размещать на полигонах, но сделать это непросто, так как в ФККО указаны только 2 вида отходов, в которые можно перевести медицинские-это зола и медицинские отходы Б и В класса. Всё это указывает на то, что отрасль плохо структурирована, а большая часть находится в нелегальном поле, ну и захоронение таких отходов происходит полулегально. [27, 28,29]
- нет государственной инстанции, которая существовала бы на федеральном уровне и отвечала за состояние и развитие нормативно-правовой базы обращения с отходами. Из – за этого нормативные документы часто бывают несогласованными друг с другом.

В целом, на данный момент, политико-правовые аспекты предпринимательской деятельности в сфере обращения с отходами

характеризуются экологической неграмотностью населения, слабой и устаревшей юридической базой как на федеральном так и на местном уровнях, односторонностью природоохранного законодательства, неразвитостью государственно-частного партнерства и игнорирования проблем малого и среднего бизнеса государством, но с другой стороны, за последние 10 лет политика Российской Федерации в сфере экологии и предпринимательства поменяла курс и теперь она направлена на поддержание и развитие этих сфер, что к 2030 году, однозначно даст положительные плоды.

### **1.3 Финансово – экономические аспекты предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами**

Предпринимательская деятельность в сфере обращения твердых коммунальных отходов в России, не дотируется государством, т.е. одной из основных целей региональных операторов и других предприятий отрасли является получение прибыли. Чтобы получить прибыль, компании должны зарабатывать. Способ монетизации деятельности региональных операторов и других предприятий отрасли регламентируется ФЗ №89 «Об отходах производства и потребления». Главный и единственный источник заработка – это тариф, который формируется региональным оператором в субъекте Российской Федерации, а после формирования, защищается в уполномоченном на это органе. Доходность региональных операторов ограничена Постановлением №484 «О Ценообразовании в области обращения с твердыми коммунальными отходами» и не должна быть больше 5% от суммы тарифа. [30]

Расчет размера платы за услугу по обращению с твердыми коммунальными отходами для физических лиц, являющихся собственниками жилых и нежилых помещений описан в Постановлении № 354 «О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов». [31] Тариф для расчета платы за услуги обращения с твердыми

коммунальными отходами для юридических лиц производится на основании региональных и федеральных постановлений. Тарифы утверждаются Министерством строительства отдельного субъекта федерации.

Для оценки экономической эффективности предприятий занятых в сфере обращения с отходами нужно знать финансовый результат деятельности компании, для этого используются следующие показатели:

- 1) Выручка от реализации;
- 2) Прибыль (убыток), в состав которой входят:
  - валовая прибыль (убыток) и прибыль (убыток) от продаж;
  - прибыль (убыток) до налогообложения;
  - чистая прибыль;
- 3) Показатели рентабельности, в том числе:
  - рентабельность продукции, продаж, производственного капитала, совокупных активов, собственного капитала;
- 4) Показатели эффективности использования ресурсов, в том числе:
  - показатель оборачиваемости активов, текущей ликвидности, срочной ликвидности, платежеспособности.

Для оценки финансового результата хозяйствующего субъекта используется следующая информационная база:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о финансовых результатах;
- отчет об изменениях капитала;
- отчет о движении денежных средств.

Любое коммерческое предприятие стремится к получению прибыли и бизнес занятый в сфере обращения твердых коммунальных отходов- не исключение. Для того, чтобы рассчитать прибыль, нужно определить сумму выручки от реализации товаров, работ, услуг. Выручка от реализации является общим финансовым результатом от реализации продукции, работ, услуг. Разница между выручкой и затратами называется валовой прибылью. Если выручка от реализации товаров, работ, услуг превышает себестоимость, то это указывает на

получение прибыли предприятием. Выручка равная себестоимости указывает на возмещение затрат, вложенных в производство и реализацию продукции. Эффективности деятельности предприятия характеризуется не только величиной прибыли, то есть, величина прибыли не отражает полную характеристику эффективности хозяйствования компании. Для полноценной оценки эффективности деятельности компании должны использоваться показатели, связывающие потребленные ресурсы и прибыль. Именно рентабельность является таким показателем. Рентабельность дает наглядную результативность работы любого предприятия, за выбранный период времени.

Основные группы показателей рентабельности находятся в таблице 1.3.1. На практике, самые используемые показатели рентабельности подразделяются на рентабельность продаж, продукции и активов. Изменение рентабельности товаров, работ, услуг зависит от многих факторов, в том числе цена и себестоимость товаров, работ, услуг и ассортиментные сдвиги.

Таблица 1.3.1. Основные группы показателей рентабельности

<b>Показатели</b>	<b>Формула</b>	<b>Суть показателя</b>
Рентабельность продукции	$\frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Себестоимость продук.}} \times 100\%$	Показывает прибыльность продукции
Рентабельность продаж	$\frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Выручка от реализации}} \times 100\%$	Показывает процент прибыли, получаемый предприятием с одного рубля реализации
Рентабельность производственного капитала	$\frac{\text{Балансовая прибыль}}{\text{Сред. ст. осн. ср. и об. кап}} \times 100\%$	Показывает прибыльность производственного капитала
Рентабельность активов	$\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Средняя величина активов}} \times 100\%$	Указывает, на эффективность использования активов

Рентабельность собственного капитала	$\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Стоимость акц. капитала}} \times 100\%$	Отражает прибыль, приходящуюся на 1 рубль собственного капитала после оплаты налогов.
--------------------------------------	---	---

Чтобы оценить влияние этих факторов, используются следующие формулы:

- $R_{\text{план}} = \frac{\text{Пр}_{\text{план}} q_{\text{план}}}{Z_{\text{план}} q_{\text{план}}}$  – рентабельность планового периода; (1)

- $R_{\text{отч}} = \frac{\text{Пр}_{\text{отч}} q_{\text{отч}}}{Z_{\text{отч}} q_{\text{отч}}}$  – рентабельность отчетного периода; (2)

- $R'_{\text{отч}} = \frac{\text{Пр}_{\text{план}} q_{\text{отч}}}{Z_{\text{отч}} q_{\text{отч}}}$  – рентабельность отчетного периода в ценах планового периода; (3)

- $R'_{\text{план}} = \frac{\text{Пр}_{\text{план}} q_{\text{отч}}}{Z_{\text{план}} q_{\text{отч}}}$  – рентабельность планового периода в объемах отчетного периода. (4)

После оценки влияния факторов рассчитывается разность между показателями:

- $\Delta R = R_{\text{отч}} - R'_{\text{отч}}$  – разность между видами рентабельности показывает оценку влияния цен; (5)

- $\Delta R_z = R_{\text{отч}} - R'_{\text{план}}$  – оценка влияния себестоимости; (6)

- $\Delta R_q = R'_{\text{план}} - R_{\text{план}}$  – оценка влияния ассортиментных сдвигов; (7)

Суммарное изменение рентабельности продукции за счет действия всех факторов:

$$\Sigma \Delta R = \Delta R_p + \Delta R_z + \Delta R_q \quad (8)$$

Оценку влияния вышеперечисленных факторов на общую балансовую рентабельность производственного капитала можно произвести с помощью следующей формулы:

$$R = \frac{\text{П}_6}{\text{ПК}} = \frac{\text{П}_6}{\text{П}_p} * \frac{\text{П}_p}{\text{И}} * \frac{\text{И}}{\text{ОК}} * \frac{\text{ОК}}{\text{ПК}}, \quad (9)$$

где  $\Pi_6$  – балансовая прибыль, ПК – производственный капитал, ОК – оборотный капитал, И – издержки,  $\Pi_p$  – прибыль от реализации товаров, работ, услуг.

Кроме оценки рентабельности предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов, можно использовать анализ финансового состояния и финансовой устойчивости предприятий работающих в сфере обращения твердых коммунальных отходов. Анализировать финансовое состояние компании нужно по нескольким направлениям:

1) Горизонтальный анализ показывает рост или уменьшение валюты баланса. Данная аналитика отражает расширение или сужение масштабов деятельности предприятия.

2) Анализ структуры валюты баланса (вертикальный анализ), указывает на изменение структуры баланса, она может быть и положительной и отрицательной, что позволит судить об эффективности хозяйственной деятельности.

3) Анализ ликвидности баланса, наглядно показывает способность компании вовремя оплачивать кредитные обязательства или способность превращать основные оборотные средства и активы в деньги для погашения обязательств. Ликвидность характеризуют три показателя: коэффициент текущей ликвидности, коэффициент критической ликвидности, коэффициент абсолютной ликвидности, расчет основных показателей ликвидности предприятия отражены в таблице 1.3.2.

Таблица 1.3.2. Расчет основных показателей ликвидности предприятия

Показатель	Формула	Норматив
Коэффициент текущей ликвидности – отражает возможность предприятия погасить краткосрочные обязательства своими быстроликвидными активами	$K_{\text{тл}} = \frac{OA}{KO}$	Минимальное значение = 1; нормативное значение >2

Коэффициент критической ликвидности – отражает долю краткосрочной задолженности, которую можно погасить за один оборот дебиторской задолженности	$K_{кл} = \frac{(ДС + КФВ + ДЗ)}{КО}$	Нормативное значение 0,8 – 1
Коэффициент абсолютной ликвидности – отражает, какую именно часть краткосрочных обязательств можно погасить денежными средствами	$K_{ал} = \frac{ДС}{КО}$	нормативное значение >0,2

Где ОА – оборотные активы, КО – краткосрочные активы, ДС – денежные средства, КФВ – финансовые вложения, ДЗ – дебиторская задолженность, СК – собственный капитал, СОС – собственные оборотные средства.

Таким образом, анализ ликвидности предприятия показывает какой способностью оплаты кредитных обязательств обладает предприятие, влияет на выбора наиболее надежного партнера в предпринимательской деятельности и отражает возможность оплаты кредиторской задолженности перед поставщиками.

- 3) Узнать состояние финансовых ресурсов компании поможет анализ финансовой устойчивости. Расчета коэффициентов автономии, концентрации заемного капитала, маневренности и обеспеченности собственными оборотными средствами, позволяют провести исследование финансового аспекта деятельности компании. Расчет показателей финансовой устойчивости предприятия приведен в таблице 1.3.3.

Таблица 1.3.3. Показатели финансовой устойчивости предприятия

Показатель	Формула	Норматив
Коэффициент автономии – отражает какая доля собственных средств предприятия находится в объеме всех источников финансов	$K_{авт} = \frac{СК}{А}$	Нормативное значение > 0,5
Коэффициент концентрации заемного капитала – зависимость предприятия от заемного капитала	$K_{зк} = \frac{ЗК}{А}$	Нормативное значение < 0,5
Коэффициент маневренности – отражает сколько собственных средств находится в мобильной форме	$K_{ман} = \frac{СОС}{СК}$	Нормативное значение 0,2 - 0,5
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	$K_{осс} = \frac{СОС}{ОА}$	Нормативное значение > 0,1

Где А -итог актива баланса, ЗК – заемный капитал. Проанализировав коэффициент автономии можно узнать достаточно ли собственных средств в источниках капитала, коэффициент концентрации заемного капитала, показывает зависимость предприятия от заемных средств, коэффициент маневренности показывает какая доля оборотных средств доступна для свободного распоряжения ими предприятием.

5) Анализ точки безубыточности и критического объема производства дает возможность фирмам узнать, когда наступает момент получения прибыли и на каком этапе эффективности находится компания.

6) Проанализировав экономическую деятельность компании, можно получить обобщенную информацию об экономической деятельности за определенный период в сравнении с другими периодами или с аналогичными

предприятиями работающими в сфере обращения твердых коммунальных расходов. Расчет показателей экономической эффективности деятельности предприятия указан в таблице 1.3.4.

Таблица 1.3.4. Расчет показателей экономической эффективности деятельности предприятия

Показатель	Обозначение и формула расчета
Выручка от реализации продукции	$B_p$
Среднегодовая стоимость основных средств	$\overline{OC}$
Средний остаток оборотных средств	$\overline{O}$
Численность рабочих (чел)	$T$
Фонд оплаты труда	$\Phi_{зп}$
Себестоимость реализованных товаров, работ, услуг	$Z$
Прибыль от реализации	$\Pi_p$
Фондоотдача (руб/руб)	$h = \frac{B_p}{\overline{OC}}$
Производительность труда (руб/чел)	$w = \frac{B_p}{T}$
Средняя заработная плата (руб/чел)	$CP_{зп} = \frac{\Phi_{зп}}{T}$
Оборачиваемость оборотных активов (об)	$Ob = \frac{B_p}{\overline{O}}$
Рентабельность продукции (%)	$P_{пд} = \frac{\Pi_p}{Z}$
Рентабельность продаж (%)	$P_{пр} = \frac{\Pi_p}{B_p}$

С помощью данного анализа можно увидеть как меняется использование ресурсов, либо с выгодой для предприятия, либо с убытками. [32]

Рассмотрев способы экономического анализа предприятий ведущих предпринимательскую деятельность в сфере обращения твердых коммунальных отходов, следует отметить влияние налоговых и неналоговых платежей на работоспособность данного сегмента рынка. После реформирования системы обращения с твердыми коммунальными отходами, в ФЗ №89 «Об отходах производства и потребления» было введено понятие «Экологический сбор», характеризующийся как неналоговый доход федерального бюджета РФ. Его должны выплачивать юридические лица и индивидуальные предприниматели,

производящие или импортирующие изделия, которые после утери потребительских качеств подлежат утилизации. Перечень таких изделий и их упаковки утвержден распоряжением Правительства РФ №2970-р. [33] Предприятия, занимающиеся утилизацией изделий и их упаковки сбор не уплачивают. [34] Денежные средства с уплаты экологического сбора, поступающие в федеральный бюджет РФ, предположительно должны направляться на финансирование государственных программ, например, по строительству или реконструкции мусороперерабатывающих заводов, полигонов для обезвреживания опасных веществ и пр. Ведомством, в которое поступают экологические сборы является «Росприроднадзор», он же и ведет контроль отчетности по данным платежам. Данный неналоговый платеж является мощным рычагом функционирования системы обращения с отходами и мог бы позволить предприятиям данной отрасли повысить рентабельность своей деятельности.

Как и любые коммерческие предприятия, все компании занятые в сфере обращения отходов являются плательщиками налогов в федеральный и региональный бюджеты Российской Федерации. Что значительно отражается на чистой прибыли компании. В основном, региональные операторы и компании работающие в сфере обращения отходов имеют статус малого бизнеса или микропредприятий, поэтому организационно-правовая форма этих компаний – общество с ограниченной ответственностью. Чаще всего выбирается общая система налогообложения (ОСНО) или упрощенная (УСН). Отсюда следует, что часть прибыли уходит на оплату следующих налогов: налог на прибыль, на имущество организации, на страховые взносы в фонд обязательного медицинского страхования, на взносы в Пенсионный фонд РФ, на налог на добавленную стоимость, на транспортный и земельный налоги. [35] Как следствие прибыль компании уменьшается. Согласно Федеральному Закону 211-ФЗ "О внесении изменений в главы 21 и 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации") с 01.01.2020 года региональные операторы по

обращению с твердыми коммунальными отходами освобождаются от уплаты НДС, что является несомненным плюсом в деятельности данных предприятий.

Финансово – экономические аспекты предпринимательской деятельности в сфере обращения отходов носят неоднозначный характер. С одной стороны государство поддерживает данную структуру разрабатывая федеральные проекты в области поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, реализует гранты в области экологии, чему свидетельствуют национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» и приоритетные задачи государственной политики в области экологического развития России на период до 2030 года, а с другой - давит удушающими налогами, жесткой бюрократической системой и не замечает реальных проблем предпринимательства в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами.

В следующей главе будут рассмотрены предприятия занятые в отрасли обращения с отходами, даны экономические характеристики нескольких однородных предприятий, проведен анализ хозяйственной деятельности компании ООО «Строй-Инвест» занимающейся обработкой отходов от населения, а также рассмотрены проблемы экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов.

## **Глава 2. Анализ экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов**

Во второй главе проанализированы несколько однородных предприятий соседствующих субъектов Российской Федерации - Удмуртской Республики и Татарстана, произведена объективная оценка деятельности всей сферы обращения с твердыми коммунальными отходами в России на примере двух регионов, проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия занятого в сфере обращения с отходами, выявлены проблемы данной отрасли.

### **2.1 Анализ экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности предприятий работающих в сфере обращения твердых коммунальных отходов**

Основные задачи государственной политики в области экологического развития России на период до 2030 года – создание экологической безопасности при изменениях экономики в процессе инновационного развития, сокращение отходов, вовлечение их в последующий производственный процесс, сокращение числа свалок и снижение антропогенной нагрузки на окружающую среду.

В рамках реализации государственной политики с 1 января 2019 года в России началось реформирование одного из самых неоднозначных сегментов экономики – рынка обращения с отходами. Появился и начал свою работу институт региональных операторов, нацеленный на повышение эффективности данного сегмента. До реформирования системы обращения с отходами, вывоз и утилизация твердых коммунальных отходов проводились частными и муниципальными компаниями в каждом регионе. Практически все расчеты по услугам обращения с отходами производились наличными и не были отражены

в документах. В рамках жесткой конкуренции перевозчики отходов устанавливали цены ниже тарифов на полигонах, а любой предприниматель мог приобрести мусоровоз и заниматься вывозом отходов, в свою очередь, это влияло на образование несанкционированных свалок. Легальные лицензированные полигоны, раньше могли принимать большее количество отходов, чем прописано в стандартах.

Министр природных ресурсов РФ Дмитрий Кобылкин, сказал о том, что: «Декриминализация рынка — это основная цель данной реформы. Мы хотим создать единого для каждого региона игрока, который будет работать в светлой зоне и платить налоги». В настоящий момент, реформа позволит вывести всех участников рынка на законную деятельность и установить контроль за передвижением мусора.[2]

По данным Росстата образование отходов в России стремительно увеличивается с каждым годом, а объем утилизации и обезвреживания растет очень медленными темпами. (Таблица 2.1.1) [36]

Таблица 2.1.1. Образование, утилизирование и обезвреживание отходов производства и потребления в Российской Федерации с 2016 по 2019 год

Год	2016	2017	2018	2019
<b>Количество образованных отходов (тыс. тонн)</b>	5444313,5	6220643,4	7266054,0	7750877,3
<b>Количество утилизированных и обезвреженных отходов (тыс. тонн)</b>	3242706,0	3264551,4	3818362,8	3881871,5

Если обратиться к рисунку 4 можно проследить положительную динамику в увеличении отходов, также происходит преобладание количества произведенных отходов над отходами которые утилизируются, обезвреживаются и захороняются, причем большая часть из этих отходов производства и потребления отправляется на полигоны, все это негативно

сказывается на окружающей среде. Чтобы грамотно реализовывать политику в области экологии, в том числе, направленную и на снижение захоронения отходов в Российской Федерации, был введен институт региональных операторов. Рассмотрим деятельность данных предприятий на примере двух регионов: Удмуртской Республики и Республики Татарстан.

С 01.01.2019 года в Республике Татарстан начали работу два региональных оператора по вывозу твердых коммунальных отходов - ООО «УК «ПЖКХ» и ООО «Гринта», в Удмуртии осуществляет работу по обращению с твердыми коммунальными отходами только один региональный оператор – это ООО «Спецавтохозяйство». Разное количество региональных операторов в регионе обусловлено количеством проживающих в нем людей, население Удмуртии – 1500000 человек, население Татарстана, около, 4000000 человек. Площадь республик тоже отличается, первая-протяженностью 68 000 кв км, вторая 42 100 кв км.



Рисунок 4. Динамика роста, обезвреживания и утилизации отходов

Для оценки деятельности предприятий в сфере обращения с отходами в Удмуртии и Татарстане проведем анализ их хозяйственной деятельности. В таблице 2.1.2 представлен финансовый анализ имущества ООО «Спецавтохозяйство» за период с 2017 по 2019 гг (Приложение А). Полное наименование компании – общество с ограниченной ответственностью «Спецавтохозяйство». У компании 3 учредителя и 24 сотрудника, вид

экономической деятельности по ОКВЭД (общероссийскому классификатору видов экономической деятельности) 2 - 38.1 (Сбор, обработка и утилизация отходов; обработка вторичного сырья).

Таблица 2.1.2. Структура имущества «ООО Спецавтохозяйство»

Показатель	Значение показателя					Изменение за анализируемый период	
	в тыс. руб.			% к валюте баланса		тыс. руб. (гр.4-гр.2)	± % ((гр.4-гр.2) : (гр.2))
	31.12.17	31.12.18	31.12.19	на начало периода 31.12.2017	на конец периода 31.12.2019		
1	2	3	4	5	6	7	8
<b>Актив</b>							
1. Внеоборотные активы	57 713	3 515	26 252	67,4	7,3	-31 461	-54,5
в том числе: основные средства	57 713	3 334	8 256	67,4	2,3	-49 457	-85,7
нематериальные активы	–	–	–	–	–	–	–
2. Оборотные, всего	27 947	28 494	335 722	32,6	92,7	+307 775	+12 раз
в том числе: запасы	1 574	1 026	6 632	1,8	1,8	+5 058	+4,2 раза
дебиторская задолженность	17 179	19 796	305 482	20,1	84,4	+288 303	+17,8 раза
денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	8 869	7 147	22 456	10,4	6,2	+13 587	+153,2
<b>Пассив</b>							
1. Собственный капитал	-37 893	-18 871	8 972	-44,2	2,5	+46 865	↑
2. Долгосрочные обязательства, всего	69 292	–	59	80,9	<0,1	-69 233	-99,9
в том числе: заемные средства	69 292	–	–	80,9	–	-69 292	-100
3. Краткосрочные обязательства, всего	54 261	50 880	352 943	63,3	97,5	+298 682	+6,5 раза
в том числе: заемные средства	13 569	26 795	6 937	15,8	1,9	-6 632	-48,9
Валюта баланса	85 660	32 009	361 974	100	100	+276 314	+4,2 раза

На 2019 год большую часть активов компании ООО «Спецавтохозяйство» составляют оборотные – почти 93%, оставшиеся 7% приходятся на внеоборотные активы. За весь анализируемый период, произошел рост активов компании, они увеличились в 4,2 раза. Обращая внимание на собственный капитал компании, нужно заметить, что его увеличение произошло в меньшей степени, по сравнению с ростом активов. Однако, стремительный рост активов, относительно недостаточно быстрому увеличению капитала следует считать негативным фактором. Основные группы активов ООО «Спецавтохозяйство» и их соотношение показано на рисунке 5.

Активы организации увеличились в связи с увеличением нескольких показателей:

- почти на 90 % возросла дебиторская задолженность в 2019 году. В сравнении с 2017 годом, она увеличилась на 288 303 000 рублей;
- отложенные налоговые активы в 2019 году составили 17 842 000 рублей.

Проанализировав пассив баланса стоит отметить, что:

- кредиторская задолженность в 2019 году возросла на 303 459 000 рублей, то есть увеличилась на 79,5%;
- уставный капитал в 2019 году возрос и увеличился на 59 332 000 рублей;
- нераспределенная прибыль (убыток) возросла на 1,3% и осталась отрицательной.

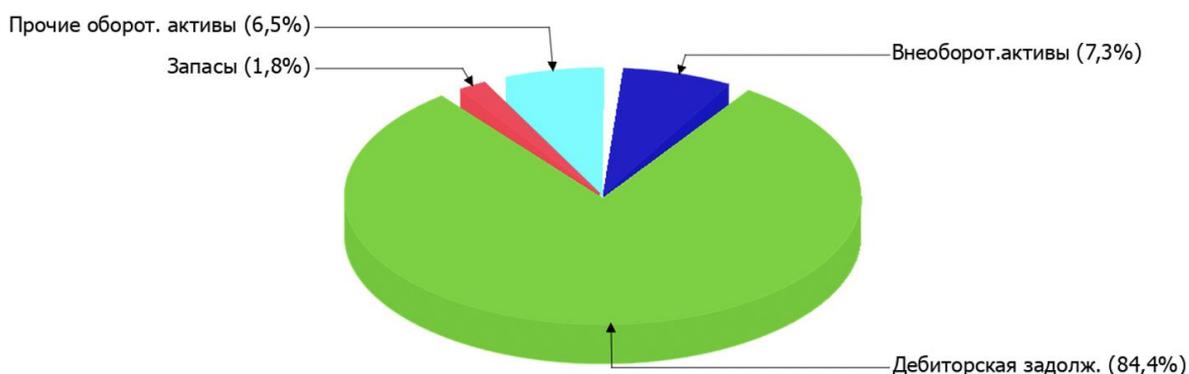


Рисунок 5. Структура активов ООО «Спецавтохозяйство» на 31 декабря 2019 года

Кроме вышеперечисленного, основные средства компании (в активе) к концу 2019 года уменьшились на 49 457 тыс. руб. Собственный капитал ООО «Спецавтохозяйство», на конец 2019 года составил 8972 тыс.руб, за весь анализируемый период данный показатель вырос на 46 865 тыс. руб. После анализа структуры имущества и капитала, обратимся к таблице 2.1.3, для оценки стоимости чистых активов предприятия «ООО Спецавтохозяйство».

Таблица 2.1.3. Оценка стоимости чистых активов ООО «Спецавтохозяйство»

Показатель	Значение показателя					Изменение	
	в тыс. руб.			в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.4- гр.2)	± % ((гр.4- гр.2) : гр.2)
	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2019	на начало периода 31.12.2017	на конец периода 31.12.2019		
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Чистые активы	-37 893	-18 871	8 972	-44,2	2,5	+46 865	↑
2. Уставный капитал	177 379	236 711	236 711	207,1	65,4	+59 332	+33,4
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом (стр.1-стр.2)	-215 272	-255 582	-227 739	-251,3	-62,9	-12 467	↓

Проанализировав структуру имущества и капитала компании ООО «Спецавтохозяйство», следует отметить, что к концу анализируемого периода уровень чистых активов компании ниже уставного капитала. Это показывает, что финансовое положение компании отрицательно и не удовлетворяет требованиям нормативных актов. Если стоимость чистых активов компании ООО «Спецавтохозяйство» останется меньше уровня уставного капитала к окончанию финансового года, то компании в течение 6 месяцев обязательно нужно уменьшить уставный капитал до стоимости чистых активов, либо руководство компании должно заняться ликвидацией бизнеса. [37] За весь рассматриваемый период происходит увеличение чистых активов, но законодательное требование к величине чистых активов все равно не соблюдается. Положительная динамика

данного показателя, способна создать условия для вывода чистых активов ООО «Спецавтохозяйство» на удовлетворительный уровень, в будущей деятельности компании. Рисунок 6 отражает динамику чистых активов и уставного капитала ООО «Спецавтохозяйство».

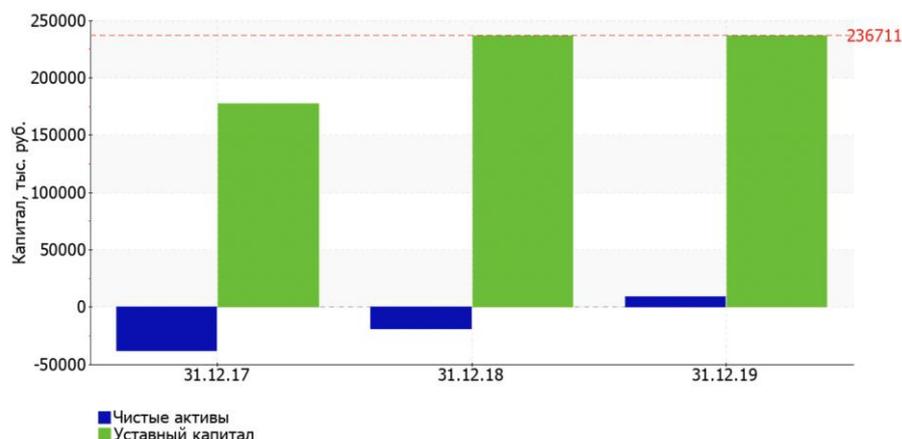


Рисунок 6. Динамика чистых активов и уставного капитала ООО «Спецавтохозяйство»

После рассмотрения финансовой деятельности регионального оператора Удмуртии, перейдем к анализу экономической деятельности региональных операторов Татарстана. Для начала обратимся к таблице 2.1.4, в которой проведен анализ финансового состояния ООО «Гринта». Данное предприятие занято в той же отрасли, т.е. вид экономической деятельности по ОКВЭД 2 – 38.1 "Сбор, обработка и утилизация отходов; обработка вторичного сырья". (Приложение Б)

Таблица 2.1.4. Структура имущества ООО «Гринта»

Показатель	Значение показателя					Изменение за анализируемый период	
	в тыс. руб.			в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.4-гр.2)	± ((гр.4-гр.2) : гр.2)
	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2019	на начало периода 31.12.2017	на конец периода 31.12.2019		
1	2	3	4	5	6	7	8
<b>Актив</b>							

1. Внеоборотные активы	–	1 510	39 315	–	6,3	+39 315	–
в том числе: основные средства	–	1 510	2 240	–	0,4	+2 240	–
нематериальные активы	–	–	–	–	–	–	–
2. Оборотные, всего	59	100 974	580 366	100	93,7	+580 307	+9 836,7 раза
в том числе: запасы	10	–	1 825	16,9	0,3	+1 815	+182,5 раза
дебиторская задолженность	27	2 101	349 553	45,8	56,4	+349 526	+12 946,4 раза
денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	22	98 843	114 331	37,3	18,4	+114 309	+5 196,9 раза
<b>Пассив</b>							
1. Собственный капитал	13	-11 938	-161 885	22	-26,1	-161 898	↓
2. Долгосрочные обязательства, всего	–	–	140	–	<0,1	+140	–
в том числе: заемные средства	–	–	–	–	–	–	–
3. Краткосрочные обязательства*, всего	46	114 422	781 426	78	126,1	+781 380	+16 987,5 раза
в том числе: заемные средства	46	20 336	–	78	–	-46	-100
Валюта баланса	59	102 484	619 681	100	100	+619 622	+10 503,1 раза

В структуре активов ООО «Гринта» на конец 2019 года значительная доля принадлежит оборотным и составляет 93,7% от общего числа, оставшаяся часть приходится на внеоборотные активы. Активы организации за этот период

выросли. Повторяется ситуация, когда активы компании стремительно растут, а собственный капитал уменьшается, все это влечет за собой негативную динамику изменения имущественного положения компании. Структура активов ООО «Гринта» изображена на рисунке 7.

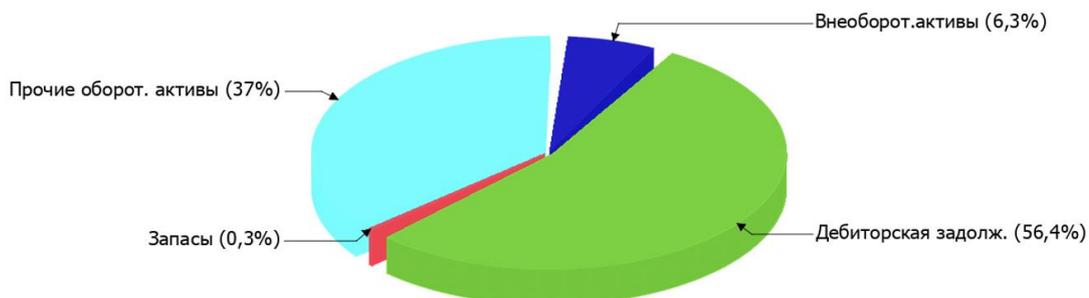


Рисунок 7. Структура активов ООО «Гринта»

Увеличение стоимости активов организации в основном связано с ростом дебиторской задолженности, краткосрочных финансовых вложений; прочих оборотных активов и отложенных налоговых активов.

Максимальный прирост в пассиве баланса показала кредиторская задолженность (+781 426 тыс. руб.). Отрицательно изменившаяся статья баланса в пассиве – это нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) (-171 885 тыс. руб.). Собственный капитал на конец анализируемого периода равен -161 885,0 тыс. руб. Наблюдается падение собственного капитала за весь рассматриваемый период – на 161 898,0 тыс. руб.

Рассмотрев структуру имущества, перейдем к анализу чистых активов и капитала организации. (Табл.2.1.5.) Чистые активы ООО "Гринта" показывают отрицательную величину, данная ситуация негативно описывает финансовое положение компании и противоречит нормативным актам.

Таблица 2.1.5. Оценка стоимости чистых активов организации

Показатель	Значение показателя					Изменение	
	в тыс. руб.			в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.4-гр.2)	± % ((гр.4-гр.2) : гр.2)
	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2019	на начало периода (31.12.2017)	на конец периода (31.12.2019)		
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Чистые активы	13	-11 938	-161 885	22	-26,1	-161 898	↓
2. Уставный капитал	10	10	10 000	16,9	1,6	+9 990	+1 000,0 раз
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом (стр.1-стр.2)	3	-11 948	-171 885	5,1	-27,7	-171 888	↓

Отмечается снижение чистых активов за весь рассматриваемый период. Одновременно прослеживается критическое положение на конец года и ухудшение показателя в течение всего анализируемого периода. Если данная тенденция сохранится, это приведет к самым негативным последствиям. Изменение чистых активов и уставного капитал представлено на рисунке 8

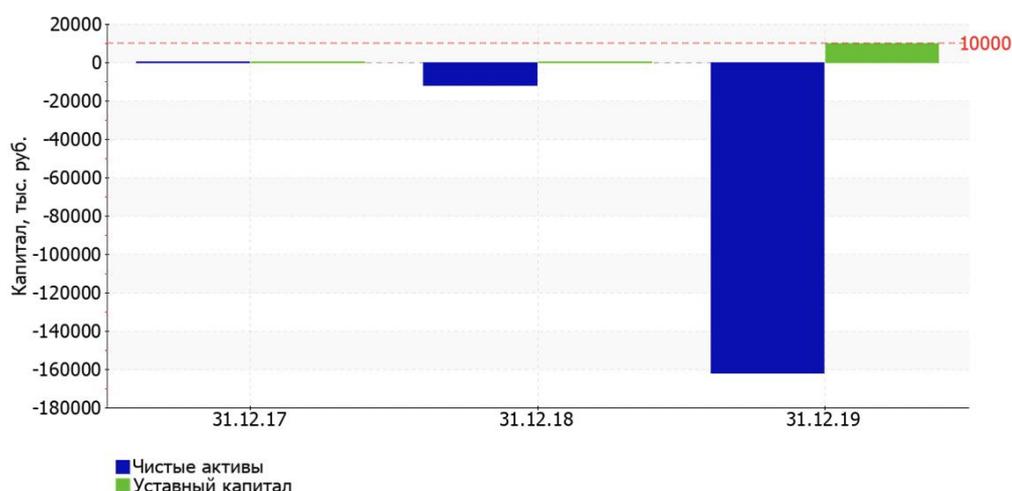


Рис.8 Динамика чистых активов и уставного капитала ООО «Гринта»

Далее по тексту будет рассмотрена деятельность еще одного регионального оператора Республики Татарстан – ООО «УК «УПЖКХ». (Приложение В)

Сфера деятельности ООО "УК "УПЖКХ", так же как и у двух предыдущих региональных операторов, отнесена к отрасли по ОКВЭД 2 -38.1. Для начала проанализируем структуру имущества компании. (Табл. 2.1.6) Внеоборотные активы ООО «УК «УПЖКХ» на конец анализируемого периода составляют 15,1% , текущие – 84,9% . Два последних года деятельности компании характеризуются значительным ростом активов. Несмотря на значительный рост активов, собственный капитал уменьшился, это говорит об отрицательной динамике имущественного положения ООО «УК «УПЖКХ».

Таблица 2.1.6. Структура имущества компании ООО «УК «УПЖКХ»

Показатель	Значение показателя					Изменение за анализируемый период	
	в тыс. руб.			в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.4- гр.2)	± % ((гр.4- гр.2) : гр.2)
	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2019	на начало периода 31.12.2017)	на конец периода (31.12.2019)		
1	2	3	4	5	6	7	8
<b>Актив</b>							
1. Внеоборотные активы	942	36 666	127 646	2,1	15,1	+126 704	+135,5 раза
в том числе: основные средства	942	1 666	4 794	2,1	0,6	+3 852	+5,1 раза
нематериальные активы	–	–	–	–	–	–	–
2. Оборотные, всего	43 776	175 356	716 418	97,9	84,9	+672 642	+16,4 раза
в том числе: запасы	1 257	4 721	10 624	2,8	1,3	+9 367	+8,5 раза
дебиторская задолженность	41 744	168 247	592 438	93,3	70,2	+550 694	+14,2 раза
денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	568	2 084	99 190	1,3	11,8	+98 622	+174,6 раза

<b>Пассив</b>							
1. Собственный капитал	323	1 194	-349 102	0,7	-41,4	-349 425	↓
2. Долгосрочные обязательства, всего	128	145	1 340	0,3	0,2	+1 212	+10,5 раза
в том числе: заемные средства	128	–	–	0,3	–	-128	-100
3. Краткосрочные обязательства, всего	44 267	210 683	1 191 826	99	141,2	+1 147 559	+26,9 раза
в том числе: заемные средства	8	–	–	<0,1	–	-8	-100
Валюта баланса	44 718	212 022	844 064	100	100	+799 346	+18,9 раза

Структура активов ООО «УК «УПЖКХ» представлена на рисунке 9.

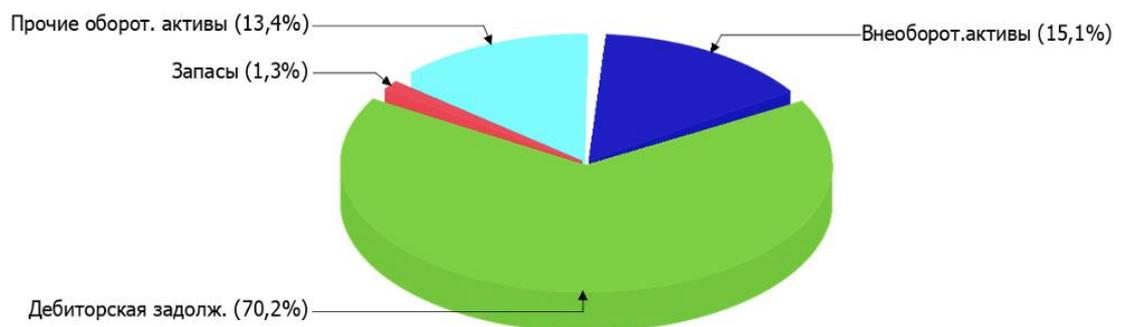


Рисунок 9. Структура активов ООО «УК «УПЖКХ»

Увеличение активов ООО «УК «УПЖКХ» за исследуемый период, в основном, связано с ростом дебиторской задолженности. Незначительный рост показали отложенные налоговые активы, а также денежные средства и денежные эквиваленты – 63 622 тыс. руб. (8%)

Кредиторская задолженность и доходы будущих периодов показывают наибольший прирост в пассиве баланса. Отрицательное изменение затронуло нераспределенную прибыль (непокрытый убыток).

Окончание анализируемого периода показало, что собственный капитал организации равнялся -349 102,0 тыс. руб., а на первый день анализируемого периода собственный капитал организации был намного больше – 323 тыс. руб., следовательно произошло отрицательное изменение ( -349 425,0 тыс. руб.). Изучив структуру имущества компании ООО «УК «УПЖКХ», перейдем к исследованию ее активов. (Табл 2.1.7.)

Таблица 2.1.7. Оценка стоимости чистых активов ООО «УК «УПЖКХ»

Показатель	Значение показателя					Изменение	
	в тыс. руб.			в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.4-гр.2)	± % ((гр.4-гр.2) : гр.2)
	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2019	на начало периода 31.12.2017	на конец периода 31.12.2019		
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Чистые активы	323	1 194	-349 102	0,7	-41,4	-349 425	↓
2. Уставный капитал	10	10	10	<0,1	<0,1	–	–
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом (стр.1-стр.2)	313	1 184	-349 112	0,7	-41,4	-349 425	↓

Чистые активы ООО "УК "УПЖКХ" на конец 2019 года – отрицательны. Это негативно влияет на финансовое положение компании, а еще расходится с законодательными требованиями. Так же прослеживается снижение чистых активов за два последних года. Исследование хозяйственной деятельности показывает критическое положение компании на конец периода и ухудшение показателя в течение периода. Сохранение такой тенденции может привести

ООО «УК «УПЖКХ» к банкротству. Наглядное изменение чистых активов и уставного капитал показано на рисунке 10.

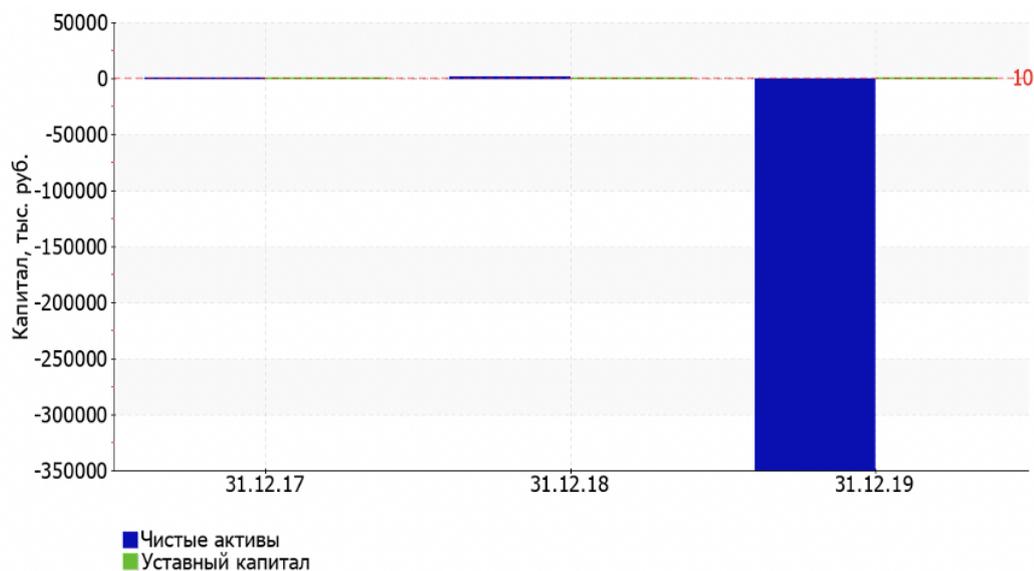


Рисунок 10. Динамика чистых активов «УК «УПЖКХ»

После анализа имущества региональных операторов, перейдем к анализу ликвидности предприятий. В таблице 2.1.8. представлены коэффициенты ликвидности всех предприятий на 2019 год.

Таблица 2.1.8. Расчет коэффициентов ликвидности предприятий отрасли за 2019 год

Показатель ликвидности	Значение показателя			Расчет, рекомендованное значение
	ООО «Сах»	ООО «Гринта»	«УК «УПЖКХ»	
1	2	3	4	6
1. Коэффициент текущей ликвидности	0,97	0,61	0,46	Отношение текущих активов к краткосрочным обязательствам. Нормальное значение для данной отрасли: 1,8 и более.

2. Коэффициент промежуточной ликвидности	0,06	0,14	0,09	Отношение ликвидных активов к краткосрочным обязательствам. Нормальное значение: 1 и более.
3. Коэффициент абсолютной ликвидности	0,04	0,02	0,05	Отношение высоколиквидных активов к краткосрочным обязательствам. Нормальное значение: 0,2 и более.

На конец анализируемого периода для каждой компании все коэффициенты ликвидности ниже нормы для данной отрасли. Это значит, что предприятия не платежеспособны. Они не могут погасить свои обязательства за счет ликвидных оборотных средств. У предприятий нет финансовой стабильности. Все предприятия испытывают дефицит ликвидных средств. В таблице 2.1.9 представлен анализ рентабельности предприятий за весь анализируемый период.

Таблица 2.1.9. Рентабельность использования вложенного в предпринимательскую деятельность капитала компаниями с 2017 по 2019 год

Показатель	ООО «Спецавтохозяйство»			ООО «Гринта»			ООО «УК «УПЖКХ»		
	2017	2018	2019	2017	2018	2019	2017	2018	2019
Чистая прибыль (убыток) (тыс.руб)	-25457	-57371	8054	-3	-11919	-159937	382	871	-350295
Активы (тыс.руб)	85660	32009	361974	59	102484	619681	44718	21022	844064
Капитал (тыс.руб)	-37893	-18871	8972	13	-11938	-161885	323	1194	-349102
Рентабельность собственного капитала (%)	-67	-304	89,7	23	-99,8	-98	118	72,9	-100
Рент.активов (%)	-29	-179	2,2	-5	-11,6	-25	0,8	0,4	-41

Исходя из данных таблицы 2.1.9 можно сделать вывод о том, что компании за анализируемый период имеют отрицательную динамику рентабельности активов и собственного капитала. Только одна из компаний в 2019 году, смогла повысить рентабельность своей деятельности – это ООО «Спецавтохозяйство».

В целом, финансовое положение деятельности регионального оператор ООО «Спецавтохозяйство» можно охарактеризовать как негативное, потому что, оно имеет низкую величину собственного капитала относительно общей величины активов. Уставный капитал регионального оператора ниже чистых активов, даже не смотря на рост стоимости чистых активов за исследуемый период. Коэффициенты абсолютной и промежуточной ликвидности ниже нормального значения, а рентабельность активов находится на низком уровне. Очень низкий коэффициент текущей ликвидности характеризует критическое положение предприятия.

Региональный оператор ООО «Гринта» также имеет отрицательные результаты деятельности и показатели финансового положения. Коэффициенты быстрой и абсолютной ликвидности компании ниже нормативного показателя. Предприятие имеет отрицательную рентабельность активов, капитала и производственных фондов. Кроме того, на критическое финансовое положение компании указывают размеры чистых активов, которые ниже уставного капитала. Коэффициент текущей ликвидности существенно ниже нормального значения, также можно отметить крайне неустойчивое финансовое положение по величине собственных оборотных средств.

ООО "УК "УПЖКХ" за весь рассматриваемый период имеет следующие отрицательные показатели финансового положения: ниже принятой нормы коэффициент быстрой и абсолютной ликвидности; отрицательная рентабельность активов; негативная динамика изменения собственного капитала, при том что, активы ООО "УК "УПЖКХ" значительно увеличились за исследуемый период. Критические значения финансового положения компании характеризуются низкой величиной чистых активов относительно уставного

капитала, к тому же, за исследуемый период имело место снижение величины чистых активов; коэффициент текущей ликвидности значительно ниже нормы.

Выводы по финансовому анализу предприятий занятых в сфере обращения твердых коммунальных отходов в двух регионах Российской Федерации: все компании за анализируемый период несут убытки, их чистая прибыль является отрицательной, кроме компании ООО «Спецавтохозяйство». На конец 2019 года, в отчете о прибылях и убытках региональный оператор Удмуртии имеет 8054 тыс.руб чистой прибыли. За анализируемый период, региональные операторы Республики Татарстан имеют отрицательную рентабельность активов и капитала. Это связано, в первую очередь со спецификой отрасли. Так как система обращения с отходами в 2019 году только начала работать, компании еще не наладили свои бизнес процессы. Их деятельность характеризуется высокой долей краткосрочной задолженности, а именно кредиторской. Рентабельность капитала показывает эффективность работы собственных средств компании вложенных в бизнес – сколько копеек приносит предприятию каждый рубль собственного капитала. Именно этот показатель отражает инвестиционную привлекательность бизнеса, инвестор по нему может оценить какие дивиденды принесет вложение. Отрицательные значения рентабельности собственного капитала компаний указывают на то, что все имущество формируется за счет заемного капитала, а собственники теряют деньги. Рентабельность активов – показывает величину чистой прибыли, приходящейся на один рубль активов, отрицательное значение свидетельствует о деградации предприятия.

Таким образом, компании ООО «Гринта» и «УК «УПЖКХ» являются убыточными. Это связано с формированием отрасли и реорганизацией предприятий ведущих свою деятельность в сфере обращения твердых коммунальных отходов. Учитывая тот факт, что данные предприятия не дотируются государством, а основным источником дохода является тариф на услугу по обращению с твердыми коммунальными отходами, установленный в регионе, то предприятиям нужно либо искать инвестора, готового сделать вложение в убыточное предприятие, которое в долгосрочной перспективе может

стать прибыльным (с учетом развития отрасли), либо подумать о прекращении деятельности, что в принципе не рассматривается, так как избран региональный оператор в соответствии с ФЗ № 89 на 10 лет.

## **2.2. Анализ хозяйственной деятельности предприятия ООО «Строй-Инвест»**

В данном разделе будет рассмотрена предпринимательская деятельность предприятия ООО «Строй-Инвест». Основной вид деятельности компании по ОКВЭД 2 – 38.32 (утилизация отсортированных отходов). Кроме этого, общество с ограниченной ответственностью «Строй-Инвест» занимается сбором и обработкой отходов, а также оптовой торговлей промышленными и строительными материалами. Участвует в государственных закупках. Предприятие имеет лицензию №018367, подтверждающую возможность осуществления данного вида деятельности. Численность работников предприятия 24 человека. Уставной капитал равен 4 455 000. Юридический адрес организации: Удмуртская Республика, г. Ижевск, ул.Кирова, 17 А, оф.1. Фактический адрес ООО «Строй-Инвест»: Удмуртская Республика, г.Глазов, ул. 2-ая набережная, стр.26. Компания является юридическим лицом, имеет расчетный счет в банке, печать и штамп со своим наименованием. Компания «Строй-Инвест» является партнером регионального оператора Удмуртии, она внесена в территориальную схему [4] по вывозу отходов в республике. Компания работает с региональным оператором ООО «Спецавтохозяйство» по договору. Твердые коммунальные отходы со всего северного куста Удмуртии (в него входят: город Глазов, Глазовский район, деревни Карсовой, Юкаменское, Красногорское; поселки городского типа: Балезино и Яр) обрабатываются на мусоросортировочном комплексе компании. За транспортирование отходов от населения до мусоросортировочного комплекса компании ООО «Строй-Инвест», отвечает компания ООО «Центр Управления Имуществом», которая

сотрудничает с ООО «Спецавтохозяйство» по договору оказания услуг, заключенному на два года. После транспортировки отходов на мусоросортировочный комплекс рассматриваемого предприятия происходит обработка отходов и выделение из них полезных фракций, оставшиеся смешанные массы твердых коммунальных отходов отправляются в бокс для прессования, а затем загружаются в спецтехнику в виде брикета и отправляются на захоронение на полигон «Спец Эко Сервис». Транспортировка до полигона осуществляется компанией ООО «Центр управления имуществом».

Группы утильных фракций, которые выделяют из отходов на мусоросортировочном комплексе ООО «Строй-Инвест»: пластик, стекло, бумага, алюминиевые банки. После извлечения, вторсырье прессуют и отправляют партнерам – заводам по переработке соответствующего сырья. Основная масса заказчиков вторсырья находится на территории Удмуртской Республики и эти предприятия так же отражены на территориальной схеме по транспортированию и переработке твердых коммунальных отходов.

По данным ООО «Строй-Инвест» объем обработанных отходов за 2019 год достигает 20 000 тонн. Комплекс сортировки твердых коммунальных отходов, установленный на предприятии состоит из нескольких элементов: подающего конвейера, сортировочного конвейера, платформы сортировки. Данный агрегат (Рис.11) позволяет сортировать до 40 000 тонн твердых коммунальных отходов в год, при условии, что все сортировочные посты будут заняты сортировщиками (на данной ленте 6 постов, в настоящий момент занято только 4) в две суточные смены по 8 часов. Такой сортировочный комплекс подходит для города, численность которого, не превышает 90 000 человек.

Для проведения анализа хозяйственной деятельности, рассмотрена финансовая отчетность ООО "Строй-Инвест" за 2016-2019 годы (Приложение Г) и ее кадровый состав. ООО «Строй-Инвест» осуществляет деятельность по сортировке отходов и продаже вторсырья. Осуществление рабочего процесса компании невозможно без участия людей, поэтому трудовые ресурсы целесообразно представить в формате организационной структуры. (Рисунок 12)

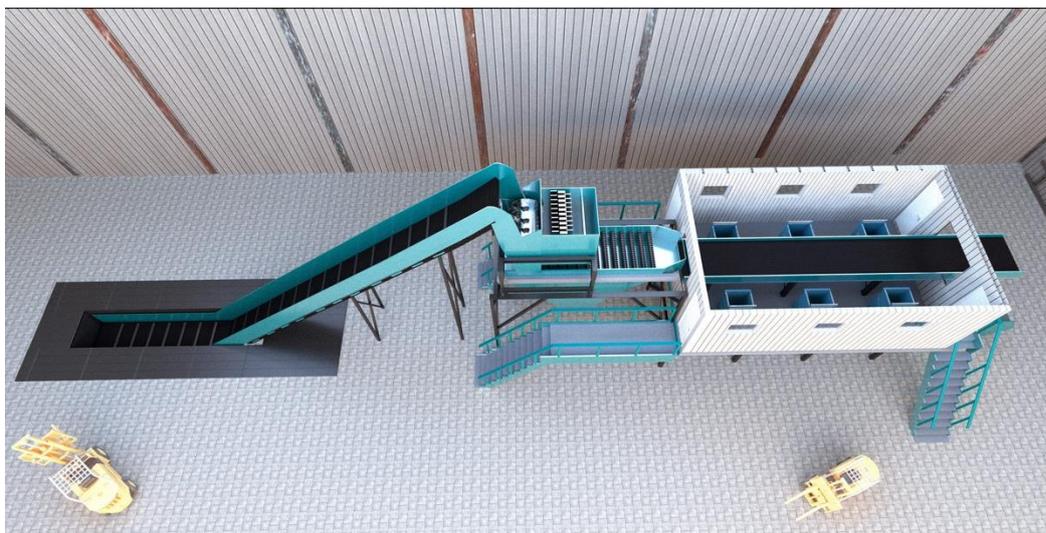


Рисунок 11. Мусоросортировочный комплекс, используемый на предприятии ООО «Строй-Инвест»

Данную организационную структуру предприятия можно охарактеризовать как линейно-функциональную. Плюсы данной структуры: линейные руководители не решают вопросы финансового планирования и материально – технического обеспечения; работник подчиняется только одному руководителю, что позволяет достичь эффективности в работе.

Минусы данной организационной структуры: нет взаимосвязи между подразделениями, сотрудники трудятся ради собственного блага, а не на благо компании.

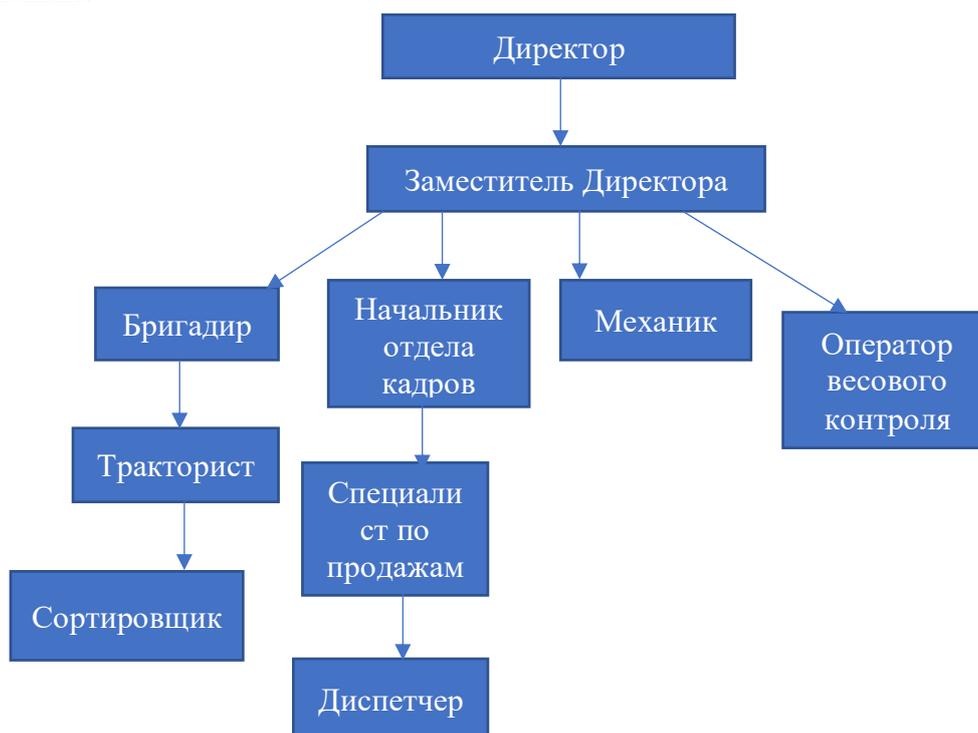


Рисунок 12. Организационная структура ООО «Строй-Инвест»

Успешная деятельность компании зависит от важного стратегического фактора – кадрового потенциала компании. В таблице 2.2.1. представлен состав и численность персонала организации за исследуемый период.

Таблица 2.2.1. Структура и численность сотрудников ООО «Строй-Инвест» 2017-2019гг

<b>Категория работников</b>	<b>2017г.</b>	<b>2018г.</b>	<b>2019г.</b>	<b>2020г.</b>	<b>20 к 17 в %</b>
Среднегодовая численность работников, всего	19	19	24	24	126
Работники, занятые в основном производстве (на сортировке)	12	12	18	18	150
Работники, занятые в обслуживающем производстве (офис)	7	7	6	6	85

За исследуемый период наблюдается рост персонала компании ООО «Строй-Инвест». Численность работников в 2019 году увеличилась на 26%. Это связано с установкой нового оборудования.

Рассмотрим категорию работников занятых на предприятии ООО «Строй-Инвест» с 2017 по 2020 гг. (Табл.2.2.2)

Таблица 2.2.2 Категории и численность работников в ООО «Строй - Инвест»

<b>Категория работников</b>	<b>2017 г.</b>	<b>2018 г.</b>	<b>2019 г.</b>	<b>2020 г.</b>	<b>20 к 17 в %</b>
Рабочие (находящиеся на мусоросортировке)	12	12	18	18	150
Руководители (директора предприятия)	1	2	2	2	200
Специалисты (офис)	7	7	4	4	57

В составе сотрудников предприятия преобладают рабочие основного производства, их численность возросла на 50% за весь исследуемый период, численность руководителей выросла на 100%, в 2017 году был один директор компании, он же собственник, в 2018 появился заместитель директора. В 2017

году в компании насчитывалось 7 специалистов, занятых офисной работой, к 2020 году их осталось 4, сокращение сотрудников в этой категории достигает 43 %.

Далее перейдем к рассмотрению возрастных групп сотрудников компании, в дальнейшем это поможет сделать определенные выводы и принять правильные решения в некоторых вопросах деятельности компании. Динамика возрастной структуры персонала за 2017-2019 гг. отражена на рисунке 13.

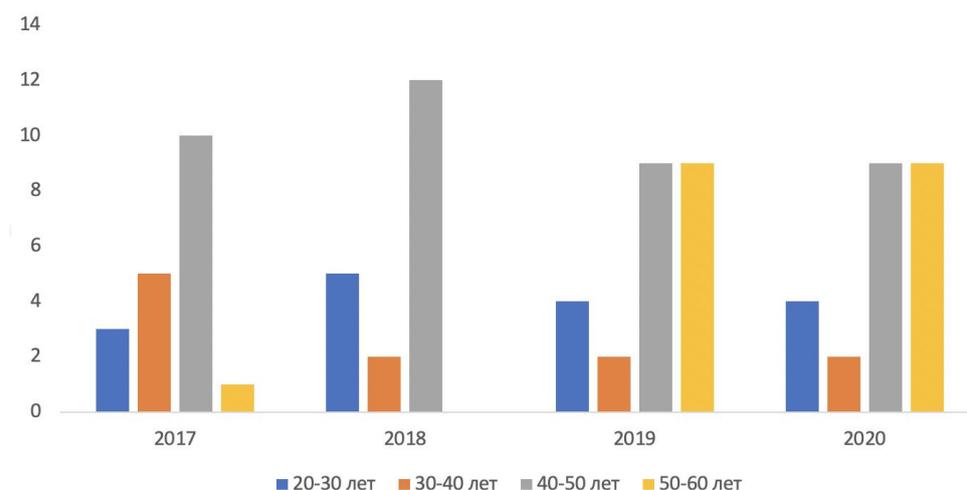


Рисунок 13. Динамика возрастной структуры персонала ООО «Строй-Инвест» за анализируемый период (чел.)

Рассмотрим данные в процентном соотношении на рисунке 14.

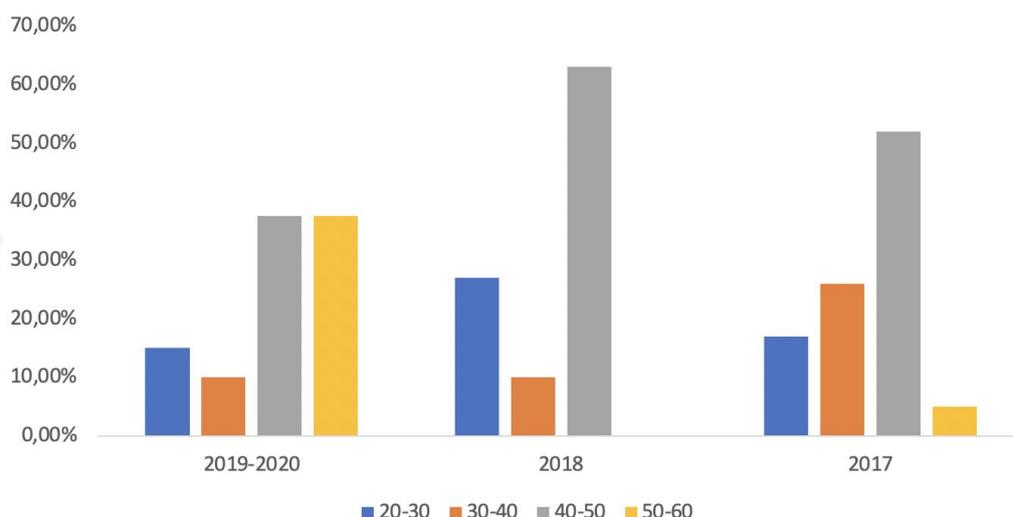


Рисунок 14. Процентное соотношение структуры персонала ООО «Строй-Инвест» за анализируемый период.

В 2017 и в 2018 году, в компании «Строй-Инвест» наибольший удельный вес сотрудников составляла возрастная группа, диапазон которой варьировал от

40 до 50 лет, сотрудники в возрасте от 50-60 лет составляли всего лишь 5% от общего числа сотрудников, а в 2018 году данная возрастная категория вообще не присутствовала в компании. В 2019 и 2020 году, большой удельный вес занимают сотрудники в возрасте от 40 до 60 лет и лишь до 20% приходится на возрастную категорию до 40 лет. Скорее всего это связано с установкой нового оборудования на предприятии, на котором молодое поколение трудиться не хочет.

После рассмотрения возраста персонала, перейдем к анализу образованности сотрудников. (Табл. 2.2.3)

Таблица 2.2.3. Структура образования сотрудников компании ООО «Строй-Инвест» за 2017-2020гг.

Образование	Количество, чел.				Удельный вес, %			
	2017	2018	2019	2020	2017	2018	2019	2020
Списочная численность работников на конец года, чел	19	19	24	24	100	100	100	100
В т. ч. имеющие образование								
Высшее	2	3	3	3	10	16	13	13
Среднее специальное (техническое)	4	5	8	7	21	26	33	29
Общее среднее	13	11	13	14	69	58	54	58

По данным таблицы 2.2.3, можно сделать вывод о том, что в компании ООО «Строй-Инвест» за весь анализируемый период трудится персонал, преимущественно, со средним и общим образованием, причем сотрудников с общим образованием больше, чем сотрудников с средне-специальным. Высшее образование имеет только 10% сотрудников в 2017 году, в 2020 году на 100% персонала приходится 13% сотрудников с высшим образованием. Таким образом, на протяжении 4 лет качественный состав сотрудников не меняется, возможно, все дело в специфике работы компании.

Далее рассмотрим текучесть кадров предприятия (Табл.2.2.4). Данный показатель отражает неудовлетворенность работника рабочим местом, или неудовлетворенность компании работником.

Таблица 2.2.4. Динамика оборота персонала в компании ООО «Строй-Инвест» за 2017-2020гг.

Показатель	Формула	2017	2018	2019	2020
Коэффициент оборота по приему, %	$K_{об.пр.} = \frac{\text{Число принятых за период}}{\text{Средняя численность за период}}$	21	5,2	20,8	29,1
Коэффициент оборота по выбытию, %	$K_{выб.} = \frac{\text{Число уволенных за период}}{\text{Средняя численность за период}}$	10	0	4,1	8,3
Коэффициент постоянства состава персонала, %	$K_{п.с.} = \frac{\text{Число работников, проработавших весь период}}{\text{Средняя численность за период}}$	78,9	94,7	95,8	70,8
Коэффициент текучести кадров, %	$K_{т.} = \frac{\text{Кол-во уволившихся раб. по собст.желаник и за нарушение труд.дисциплины}}{\text{Средняя численность за период}}$	10	5,2	16,6	20,8

Увеличение коэффициента оборота по приему до 29,1% с 21% , в ООО «Строй-Инвест», указывает на то, что число принятых работников составляет 29,1 % от всего числа работающих.

Коэффициент оборота по выбытию в 2020 году сократился на 1,7% в сравнении с 2017 годом, но увеличился на 4,2% в сравнении с 2019 годом. Увеличение рабочих мест – это следствие превышения коэффициента приема над коэффициентом выбытия.

На 2020 год, коэффициент постоянства состава персонала снизился на 8,1% по сравнению с 2017 годом и на 25% по сравнению с 2019 годом, на 2020 год он составляет 70,8%. Данный показатель значительно ниже 100%, это указывает на нестабильности трудового коллектива.

Коэффициент текучести кадров за исследуемый период увеличился вдвое, в 2020 году он находится на критическом уровне в 20,8% при норме до 6-9% в данной отрасли.

Рассмотрим эффективность труда сотрудников на предприятии за 2019-2020 годы (таблица 2.2.5.), после покупки нового производственного оборудования. В 2019 году компания ООО «Строй-Инвест» приобрела мусоросортировочный комплекс, для обработки твердых коммунальных отходов. До 2019 года, компания являлась перегрузочной станцией, на которой поступившие отходы просто прессовались в боксе и отправлялись на захоронение. Сейчас поступившие отходы проходят сортировку на линии. С линии в ручную собираются отходы, подлежащие переработке – пластик, бумага, стекло, алюминий.

Таблица 2.2.5. Основные показатели производственной деятельности ООО «Строй-Инвест» за 2019-2020 гг.

Показатели	Ед. изм.	2019 г.	2020 г.	Темп роста (снижения), %
				2020 к 2019
Выручка	тыс. руб.	16332	-	-
Среднесписочная численность работников:	чел.	24	24	100
В том числе занятых в основном производстве	чел.	18	18	100
Фонд оплаты труда занятых в основном производстве	тыс. руб.	2808	3024	107
Средняя заработная плата	тыс. руб.	13	14	107
Количество поступивших отходов	тыс. т	18	20	111
Количество изъятых утильных фракций отходов (объем производства)	тыс. т	0,28	0,28	100
Количество отходов на захоронение	тыс. т	17,7	19,7	111
Количество поступивших утильных фракций отдельно от общей массы отходов	тыс. т	0,18	0,24	133
Производительность труда	т	15,5	15,5	100

Из таблицы 2.2.5, следует за последние 2 года, численность сотрудников осталась на одном уровне, фонд оплаты труда вырос на 7%, так же как и заработная плата. Производительность труда осталась на том же уровне, хотя

объем поступившего сырья увеличился- это говорит о том, что эффективность сотрудников снизилась, возможно из-за текучки кадров и негативных условий труда. Сотрудники, которые ранее занимались только складированием твердых коммунальных отходов, сейчас должны заниматься обработкой отходов, а именно сортировать мусор поступающий от жильцов многоквартирных домов, предприятий торговли, школ и столовых. Учитывая специфику деятельности компании, не каждый человек будет готов работать в ней длительное время. Чтобы увеличить производительность труда сотрудников компании нужно продумать премиальную систему и улучшить условия труда. В следствие установки нового оборудования, в 2019 году пришлось расширить штат сотрудников для успешной эксплуатации мусоросортировочной ленты. По данным компании, в 2019 году, объем обработанных отходов составил 18 000 тонн, а в 2020 он увеличился до 20 000 тонн, при этом количество выделенных утильных фракций из общего объема отходов осталось на том же уровне, что негативно сказывается на выручке компании. Количество отдельно поступивших утильных фракции на мусоросортировочный комплекс компании ООО «Строй-Инвест» в 2019 году составило 1% от общей массы отходов, а с января по ноябрь 2020 года произошло увеличение на 0,2% и составило 1,2% от общей массы твердых коммунальных отходов. Теперь перейдем к финансовому анализу предприятия.

Валюта баланса за период с 2016 по 2018 годы увеличилась более чем в 2,5 раза - на 13 112 тыс. руб. В 2019 году произошло уменьшение на 2 723 млн. руб.: в активе уменьшились суммы дебиторской задолженности, денежных средств и прочих оборотных активов, в пассиве – кредиторской задолженности. Вместе с тем в 2019 году увеличилось количество запасов на складах, а также сумма краткосрочных заёмных средств. Из таблицы 2.2.6 видно, что предприятие не испытывает проблем с платежеспособностью в среднесрочной перспективе, разница между текущими активами и текущими обязательствами положительна и увеличивается. Об этом же свидетельствуют показатели текущей и быстрой ликвидности, находящиеся в пределах нормы.

Таблица 2.2.6. Расчет коэффициентов ликвидности ООО «Строй-Инвест»

Показатель	2016	2017	2018	2019	Норма
ТА (Текущие активы)	5 087	7 455	19 016	16 411	
ТО (Текущие обязательства)	3 489	6 513	15 612	12 457	
Разница (ТА-ТО)	1 598	942	3 404	3 954	
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,47	0,00003	0,04	0,0002	0,1-0,2
Коэффициент быстрой ликвидности	1,43	0,77	0,96	0,92	0,7-1,0
Коэффициент текущей ликвидности	1,48	1,16	1,22	1,32	от 1

Выручка предприятия имеет положительную динамику за 4 года: с 2 681 тыс. руб. до 16 332 тыс. руб. Однако, после существенного увеличения в 2018 году (+27 262 тыс. руб. к 2017 году), в 2019 году выручка уменьшилась на 23 467 тыс. руб. Следует отметить, что данный вид деятельности (обращение с твердыми коммунальными отходами) активно развивается, в 2019 году предприятие ввело дополнительные производственные мощности, что позволит существенно увеличить объём оказываемых услуг.

Рассмотрим основные показатели финансовой устойчивости предприятия, которые представлены в таблице 2.2.7. Компания ООО «Строй-Инвест» активно использует заёмные средства, как краткосрочные, так и долгосрочные, их доля в валюте баланса более 80%. В 2019 году прибыль от продаж впервые за 3 года превысила сумму процентов к уплате. Высокая зависимость от кредиторов снижает финансовую устойчивость предприятия и повышает предпринимательские риски.

Таблица 2.2.7. Основные показатели финансовой устойчивости ООО «Строй-Инвест»

Показатель	2016	2017	2018	2019	Норма
Коэффициент автономии	0,57	0,37	0,15	0,19	от 0,5

Коэффициент капитализации	0,76	1,67	5,75	4,40	до 0,7
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,32	0,14	0,05	0,08	от 0,5

Расчет основных показателей рентабельности, показал, что предприятие убыточно в 2017, 2018 годах. По итогам 2019 года получена чистая прибыль в размере 279 тыс. руб. (Таблица 2.2.8)

Таблица 2.2.8. Расчет показателей рентабельности компании ООО «Строй-Инвест» за анализируемый период

Показатель	2016	2017	2018	2019
Чистая прибыль/убыток (тыс.руб)	122	-688	-752	279
Рентабельность активов	1,51%	-6,61%	-3,55%	1,51%
Рентабельность собственного капитала	2,67%	-17,69%	-23,97%	8,17%
Рентабельность продаж	4,55%	-5,49%	-1,89%	1,71%

В таблице 2.2.9 произведен расчет нескольких показателей оборачиваемости. Динамика коэффициентов оборачиваемости отрицательна, такая тенденция может свидетельствовать о снижении деловой активности и ухудшении качества управления активами предприятия в анализируемом периоде.

Таблица 2.2.9. Расчет показателей деловой активности ООО «Строй-Инвест»

Показатель	2017	2018	2019
Оборачиваемость дебиторской задолженности	3,64	4,30	1,30
Оборачиваемость кредиторской задолженности	10,59	6,23	1,92
Оборачиваемость запасов	9,93	12,43	3,66

Для того, чтобы увеличить объемы производства потребуется улучшить качество бизнес-процессов, в том числе и работу с персоналом. Руководству предприятия необходимо повышать эффективность производственных процессов и сокращать затраты. Для этого необходимо разработать, внедрить и максимально автоматизировать системы планирования и анализа производства

и затрат, а также внедрять принципы бережливого производства и повысить эффективность человеческого потенциала.

Слабые показатели деловой активности в анализируемом периоде требуют пересмотра политик управления дебиторской и кредиторской задолженностью, запасами. В первую очередь необходимо провести анализ договоров с дебиторами и кредиторами, в случае необходимости внести правки, которые позволят обеспечить отсрочку платежей кредиторам в днях больше, чем отсрочка, предоставленная дебиторам.

Опасение вызывает высокая зависимость предприятия от заёмного капитала. Необходимо оценить условия, на которых выданы займы, и изучить возможность их рефинансирования под более низкий процент.

Основная деятельность ООО «Строй-Инвест» направлена на обработку твердых коммунальных отходов и последующую их продажу на рынок переработки твердых коммунальных отходов. 1 января 2020 года были внесены изменения в Налоговый кодекс в части налогообложения услуг региональных операторов по обращению с твердыми коммунальными отходами. С начала 2020 года региональные операторы не оплачивают налог на добавленную стоимость (НДС), а во всех документах НДС отражается по ставке 0%, к сожалению для компании ООО «Строй-Инвест» такая льгота не предусмотрена, даже несмотря на то, что компания является партнером регионального оператора и работает в сфере обращения твердых коммунальных отходов. [38]

Принимая во внимание перспективы развития отрасли, можно сделать вывод о том, что ООО «Строй-Инвест», имея задел в виде недавно введенных в эксплуатацию основных средств и созданных на складах запасов, в дальнейшем будет наращивать объём оказываемых услуг.

## **2.3 Проблемы экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации**

Изучение отрасли обращения с отходами дает понять, что в странах Европейского союза, в частности, в Германии, тоже имеются свои проблемы, хоть и не такие весомые как в Российской Федерации. Основная проблема – это рост массы отходов на одного человека в год, что в свою очередь связано с нагрузкой на окружающую среду. Данное явление связано с высоким уровнем благосостояния в стране.

Ежегодный оборот отрасли обращения с отходами в отдельных странах Европейского союза составляет около 70 миллиардов евро, а организацией обращения и утилизацией твердых коммунальных отходов занимаются как муниципальные, так и коммерческие предприятия. Кроме увеличения массы отходов, приходящихся на каждого жителя Германии, возникает еще одна проблема: экспорт пластиковых отходов за границу. В покупке немецких отходов заинтересованы Китай и Малайзия. Ежегодно, Германия продает Китаю около 850 тысяч тонн отходов упаковки и примерно 107 тысяч тонн экспортируются в Малайзию. Это происходит из – за недостатка перерабатывающих мощностей в стране. Имея возможность перерабатывать весь объем пластиковых отходов самостоятельно, у Германии отпала бы необходимость в их экспорте, что в дальнейшем могло повлиять на увеличение годового оборота отрасли обращения с твердыми коммунальными отходами.

Кроме этого, Германия экспортирует в Нидерланды около 90 тысяч тонн пластиковых отходов и увеличивает поставки отходов упаковки в Восточную Европу.

Опыт стран Европы, в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами показывает, что эффективность управления в области утилизации отходов состоит из нескольких частей. Для начала, это развитая инфраструктура – баки для разных видов отходов, местные управляющие компании, высокий

уровень конкуренции на рынке сбора и утилизации. Огромную роль в развитии инфраструктуры играет экологическое сознание граждан и тщательная сортировка домашнего мусора, которая в последствие оказывает влияние на расходы коммунальщиков и делает утилизацию более дешевой. Так же на развитие инфраструктуры и решение выше озвученных проблем влияет государственная политика нацеленная на сокращение количества мусорных полигонов. Власти стран Европейского союза активно поддерживают инициативы предпринимательства по эффективной утилизации отходов, проектам вторичного использования сырья и программ по защите окружающей среды. Оказание поддержки происходит как в экономическом секторе, так и в правовом поле. [41]

Анализ хозяйственной деятельности предприятий отрасли обращения с твердыми коммунальными отходами еще раз подтвердил наличие проблем экономико – правового регулирования в этой сфере в Российской Федерации.

Направление развития данной отрасли заложено в Стратегии экологической безопасности РФ на период до 2025 года утвержденная Указом Президента РФ от 19 апреля 2017 г. № 176 (далее – Стратегия). [39] По данным Стратегии в России на 2019 год образуется почти 4 млрд. тонн отходов производства и потребления, из которых 60 млн. – твердые коммунальные отходы. Для совершенствования системы обращения с твердыми коммунальными отходами с 1 января 2019 года в России был введен институт региональных операторов.

Одна из основных проблем, выявленных в ходе данного исследования – это отсутствие современной инфраструктуры, которая бы отвечала всем нормам и требованиям. Утверждение территориальных схем и коммунальные платежи граждан за услугу обращения с твердыми коммунальными отходами нельзя охарактеризовать как настоящее изменение предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами.

Еще одна проблема – это низкая инвестиционная привлекательность отрасли обращения с твердыми коммунальными отходами. Вывод сделан на

основании анализа, проведенного в начале второй главы. Бизнесу и госсектору, на данном этапе, не интересно заниматься долгосрочным инвестированием в отрасль, чаще всего вложения ограничиваются покупками спецтехники и контейнеров. Однако, в паспорте национального проекта «Экология» [40] на формирование комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами выделяют около 107 млрд руб. из федерального бюджета, примерно 6 млрд руб. должны предоставить субъекты РФ, кроме того, планируется привлечь частные инвестиции на сумму в 182 млрд руб., в период с 2019 по 2024 год. С января 2019 года Российский экологический оператор, среди прочего, должен заниматься разработкой мер по привлечению частных инвестиций в отрасль.

Следующая проблема – проблема образования отходов; кроме сферы утилизации и переработки, проблема их образования будет решаться гораздо дольше. Для решения этой проблемы нужно прививать гражданам Российской Федерации культуру обращения с отходами и культуру потребления.

Проблема касающаяся правового регулирования отрасли заключается в следующем:

- нет единой системы терминов и определений в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами, так как они нередко противоречат друг другу; федеральные органы государственной власти предоставляют разные классификации отходов по классам опасности.

- на федеральном уровне отсутствует государственная инстанция, отвечающая за состояние и развитие нормативно-правовой базы обращения с отходами, в силу чего нормативные документы нередко оказываются несогласованными друг с другом.

Анализ предпринимательской деятельности компании ООО «Строй-Инвест» показал следующий ряд проблем:

- производительность труда на предприятии в 2020 году осталась такой же как и в 2019 году, хотя объем поставляемых отходов вырос. Данный фактор свидетельствует о снижении эффективности работы персонала, отсюда вытекает следующая проблема,

- неразвитость кадрового потенциала и недочеты в кадровой политике;
- мощность сортировочной ленты 40 000 тонн в год, а на обработку поступает всего лишь 20 000 тонн в год, следовательно компания недозагружает свои производственные мощности и не привлекает уже сортированное сырье, это видно из объема поступающих утильных фракций не в общей массе твердых коммунальных отходов;
- руководству предприятия нужно взять во внимание, тот факт, что деятельность компании характеризуется высоким уровнем заемных средств, что напрямую влияет на финансовую устойчивость предприятия;
- в целях повышения рентабельности производства необходимо разработать систему мер направленную на увеличение поступления чистого вторичного сырья;
- отсутствие льгот в сфере налогообложения.

Если поэтапно решать каждую из обозначенных проблем, эффективность деятельности компании возрастет, а перспективы развития отрасли будут отчетливо видны. В третьей главе данной работы, будут предложены мероприятия по совершенствованию экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов.

### **Глава 3. Предложения по совершенствованию экономико – правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в Российской Федерации**

#### **3.1 Повышение эффективности использования человеческого капитала на предприятиях в сфере обращения твердых коммунальных отходов**

Проведенный анализ деятельности предприятия занятого в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами показал, что имеются проблемы с кадровым составом, занятым непосредственно на производстве.

Данные проблемы обусловлены высокой текучестью кадров, низкой заработной платой, тяжелыми условиями труда, высокой долей сотрудников старшего возраста и низким уровнем образования в коллективе, все это негативно влияет на эффективность использования человеческого капитала. В целях повышения эффективности использования человеческого капитала на предприятии ООО «Строй-Инвест» следует разработать систему премирования сотрудников занятых в основном производстве, так как в компании отсутствует система мотивации персонала, как материальная, так и профессиональная.

Учитывая специфику рассматриваемой отрасли материальную мотивацию нужно сопоставлять с целями бизнеса и разрабатывать систему поощрения для конкретного сотрудника или рабочих групп.

Проведенный во второй главе анализ, показал, что текучесть кадров за весь анализируемый период очень сильно выросла, основной причиной тому стала маленькая заработная плата и собственная халатность сотрудников.

Таким образом, для повышения материальной мотивации сотрудников, предлагается улучшить систему оплаты труда. На данном этапе, сотрудники, работающие на мусоросортировочном комплексе ООО «Строй-Инвест» не получают премию, получают только заработную плату, при этом не учитываются заслуги в работе сотрудника. Рассмотрим размер заработной платы и премии за 2020 год у рабочих, занятых в основном производстве (табл.3.1.1), т.е.

сортировщиков, трактористов, операторов подачи, операторов весового контроля и механика.

Таблица 3.1.1. Размер заработной платы сотрудников на 2020 год ООО «Строй-Инвест»

<b>Состав сотрудников основного производства</b>	<b>Заработная плата</b>	<b>Премия, %</b>	<b>Размер оплаты труда (с учетом районного коэффициента), руб.</b>
Сортировщик 1	12174	0	14000
Сортировщик 2	12174	0	14000
Сортировщик 3	12174	0	14000
Сортировщик 4	12174	0	14000
Сортировщик 5	12174	0	14000
Сортировщик 6	12174	0	14000
Сортировщик 7	12174	0	14000
Сортировщик 8	12174	0	14000
Оператор подачи отходов 1	12174	0	14000
Оператор подачи отходов 2	12174	0	14000
Оператор подачи отходов 3	12174	0	14000
Оператор подачи отходов 4	12174	0	14000
Оператор весового контроля 1	12174	0	14000
Оператор весового контроля 2	12174	0	14000
Механик 1	12174	0	14000
Механик 2	12174	0	14000
Тракторист 1	12174	0	14000
Тракторист 2	12174	0	14000
<b>Итого</b>			<b>252000</b>

Для повышения мотивации сотрудников предлагается ввести дифференцированную систему премирования.

В таблице 3.1.2 перейдем к рассмотрению факторов влияющих на изменение размера премии.

Таблица 3.1.2 Влияние факторов производства на размер премии сотрудников компании ООО «Строй-Инвест»

<b>Прирост размера премии</b>	<b>%</b>
1. Выполнение дополнительного объема работ	10
2. Перевыполнение плана	5
3. Повышение квалификации (аттестация)	5
4. Обучение на курсах по профилю специальности	5

В таблице 3.1.3 отражена возможная ведомость начисления заработной платы с учетом предложенных вариантов премирования сотрудников.

Таблица 3.1.3. Размер заработной платы сотрудников по предлагаемой системе премирования в составе сотрудников основного производства

Состав сотрудников основного производства	З/П руб	Премия, %		Размер оплаты труда (с учетом районного коэффициента), руб.
		премия	процент снижения/увеличения премии	
Сортировщик 1	12174	10	+10 Выполнение дополнительного объема работ	15400
Сортировщик 2	12174	15	+15 Выполнение дополнительного объема работ Перевыполнение плана	16100
Сортировщик 3	12174	10	+10 Выполнение дополнительного объема работ	15400
Сортировщик 4	12174	10	+10 Выполнение дополнительного объема работ	15400
Сортировщик 5	12174	15	+15 Выполнение дополнительного объема работ Перевыполнение плана	16100
Сортировщик 6	12174	15	+15 Выполнение дополнительного объема работ Перевыполнение плана	16100
Сортировщик 7	12174	10	+10 Выполнение дополнительного объема работ	15400
Сортировщик 8	12174	5	+5 Перевыполнение плана	14700

Оператор подачи отходов 1	12174	10	+10 Перевыполнение плана Повышение квалификации	15400
Оператор подачи отходов 2	12174	5	+5 Перевыполнение плана	14700
Оператор подачи отходов 3	12174	5	+5 Перевыполнение плана	14700
Оператор подачи отходов 4	12174	5	+5 Перевыполнение плана	14700
Оператор весового контроля 1	12174	5	+5 Повышение квалификации	14700
Оператор весового контроля 2	12174	5	+5 Повышение квалификации	14700
Механик 1	12174	5	+5 Повышение квалификации	14700
Механик 2	12174	5	+5 Повышение квалификации	14700
Тракторист 1	12174	5	+5 Перевыполнение	14700
Тракторист 2	12174	5	+5 Перевыполнение	14700
Итого				272300

По данным таблицы 3.1.3 общий размер оплаты труда работников основного производства вырастет на 8%. Даже если каждый сотрудник за месяц просто перевыполнит план работ, он получит премию равную 5%, но в то же время и фонд оплаты труда возрастет на 5%. Вопреки этому, рассматриваемая система оплаты труда персонала благоприятно отразится на работе организации, так как в конечном итоге это поспособствует стремлению рабочих делать работу качественно, вовремя, и повышать свою квалификацию. Следовательно, данное мероприятие положительно скажется на производительности труда, а при росте производительности произойдет увеличение прибыли компании.

Главный недостаток данного метода стимулирования заключается в усредненном подходе к сотрудникам, без учета их индивидуальных нужд.

Для расчёта экономической эффективности данного мероприятия следует узнать норму выработки на 1 сотрудника занятого в производственном процессе. Так как в компании ООО «Строй-Инвест» не установлена норма выработки на 1 сотрудника, рассчитаем ее исходя из имеющихся данных в таблице 2.2.5. В таблице указано, что производительность труда в 2019 и 2020 годах составила 15 500 кг извлеченных полезных фракций на 18 человек за один год. Следовательно, норма выработки одного сотрудника за 1 день равна 43 кг. Если предположить, что благодаря мотивации сотрудников, производительность труда вырастет на 5% и будет составлять 45 кг/д на одного человека то и прибыль компании увеличится. Примем за данность перевыполнение плана всеми сотрудниками на 5% и рассчитаем экономический эффект. (табл. 3.1.4)

Таблица 3.1.4. Экономическая эффективность внедрения системы премирования

Показатель	До внедрения системы премирования	После введения системы премирования	Темп (снижения) роста % После/До
Производительность труда на 1 сотрудника (кг/день)	43	45	104
Зарботная плата 1 сотрудника (руб)	14000	14700	105
Выручка (с учетом НДС)	1365	1415	103
Объем обработанных отходов за 1 год всем производственным составом (кг)	280000	295000	105
Годовая выручка от реализации продукции* (руб., с учетом НДС)	8888372	9276111	104
ФОТ (руб., за 1 год)	3024000	3175200	105

\*Выручка рассчитана из расчета стоимости за 1 кг сырья по ценам заказчиков.

В таблице 3.1.5 приведены данные организаций, с которыми сотрудничает компания ООО «Строй - Инвест» и стоимость закупаемого сырья. По данным таблицы 3.1.4 годовая выручка от реализации продукции выросла на 4% и увеличилась на 387 739 рублей, в то же время годовой фонд оплаты труда вырос

на 5% и увеличился на 151 000, но несмотря на это, доходы покрывают расходы, следовательно данная система работает и может быть применена на предприятии.

Таблица 3.1.5. Перечень заказчиков компании ООО «Строй-Инвест» и стоимость 1 кг сырья на 2020 год

<b>Наименование компании - заказчика</b>	<b>Вид сырья</b>	<b>Цена за 1 кг с учетом НДС (руб)</b>
ОАО «Ижевский завод пластмасс»	Упаковочная пленка	90
ООО «Луч»	Пластиковая тара	25
ОАО «Свет»	Стеклобой	7,5
ООО «Приволжская металлургическая компания»	Алюминиевые банки	50
ООО «Ижевская бумажная компания»	Бумага, картон	4

Учитывая специфику работы предприятия, кроме внедрения системы премирования сотрудники компании нуждаются в профессиональной мотивации и улучшении условий труда.

Для профессиональной мотивации сотрудников, руководители компании должны использовать различные нематериальные вознаграждения:

- выдавать знак почета или грамоту при перевыполнении месячного плана;
- по итогам года выбирать лучшего работника и предоставлять ему путевку в санаторий на 1 неделю;
- организовывать конкурсы для детей и/или внуков сотрудников поощряя детей сладкими призами (4 раза в год);
- организовывать дни здоровья для сотрудников (поход в баню или бассейн 1 раз в месяц).

Стоимость данных мероприятий отражена в таблице 3.1.6. Кроме того, руководители предприятия должны позаботиться о создании более комфортных

условий труда, учитывая сезонность, т.е. в зимнее время года сотрудники не должны мерзнуть, а в жару иметь возможность принять душ и переодеться.

Таблица 3.1.6. Затраты на профессиональную мотивацию сотрудников компании ООО «Строй-Инвест»

<b>Перечень вознаграждений</b>	<b>Стоимость за единицу (руб)*</b>	<b>Общая стоимость затрат на реализацию мероприятия (руб)</b>
Грамота	19,8	4276,8
Путевка в санаторий-профилакторий «Чепца»	14000	14000
Конкурсы для детей и внуков сотрудников	150	5400
День здоровья	160	34560
<b>ИТОГО</b>	<b>14329,8</b>	<b>58236,8</b>

\* Указаны актуальные цены на 2020 год

Для этого нужно:

- заказать новую униформу для разных сезонов года и средства индивидуальной защиты (перчатки и респираторы );

- разработать регламент труда и отдыха согласно Трудовому Кодексу Российской Федерации. Для расчета затрат на создание комфортных условий труда обратимся к таблице 3.1.7.

Таблица 3.1.7. Затраты на улучшение условий труда работников компании ООО «Строй-Инвест»

<b>Перечень улучшений</b>	<b>Стоимость за единицу (руб)*</b>	<b>Общая стоимость затрат на реализацию мероприятия (руб)</b>
Униформа зимняя (куртка и полукомбез)	3235	58230
Униформа летняя (куртка и штаны)	1345	24210
Перчатки и фартуки	120,3	2165,4
Респираторы с уровнем защиты ffr2 (для легкой промышленности)	800	14400
<b>ИТОГО</b>	<b>5500,3</b>	<b>99005,4</b>

\*По данным компании ООО «Швейная фабрика рабочая марка». (Предприятие осуществляющее пошив рабочей одежды в г.Глазове, Удмуртской республики)

Если принять как данность, тот факт, что компания ООО «Строй-Инвест» внедрила в рабочий процесс систему премирования, то можно сделать вывод о том, что выручка компании от продажи товаров после внедрения данного мероприятия увеличится на 387 739 рублей и годовой фонд оплаты возрастет 151 000 рублей. При прочих равных условиях, чистая прибыль компании от продажи отсортированного сырья, после уплаты НДС и выплаты заработной платы сотрудникам составит 151 191 рубль. Данные средства как раз могут быть направлены на повышение человеческого потенциала в компании, путем профессиональной мотивации и улучшения условий труда работников, что в дальнейшем повысит лояльность сотрудников компании к руководству и будет способствовать росту производительности труда.

Таким образом, увеличение заработной платы по средствам внедрения системы премирования и улучшение условий труда будет способствовать снижению текучести кадров, что в дальнейшем положительно скажется на деятельности компании.

### **3.2 Мероприятия по повышению рентабельности предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в Российской Федерации**

Рентабельность предприятия отражает его благополучие. Для определения рентабельности компании нужно учитывать все абсолютные показатели деятельности предприятия и связать с другими показателями, отображающими вложенные в предприятие средства. Рентабельность комплексно отражает использование ресурсов. Предприятие считается рентабельным, если приносит доход.

Главной целью ведения предпринимательской деятельности является получение прибыли, а основной целью оценки рентабельности предприятия –

прогнозирование прибыли. Для прогнозирования уровня возможной прибыли, фактические и ожидаемые инвестиции сравниваются с предполагаемым доходом полученным на эти инвестиции. При принятии решений по составлению смет, планированию и инвестированию в деятельность компании, нужно обязательно опираться на показатели рентабельности.

В сущности, показатели рентабельности отражают финансовый эффект деятельности предприятия.

В целях повышения рентабельности, для получения максимальной прибыли, компании ООО «Строй-Инвест», необходимо:

- использовать имеющиеся ресурсы наиболее полно;
- покупать только качественные основные средства;
- проводить своевременную техническую поддержку основных средств;
- повышать уровень человеческого потенциала на предприятии;
- повышать квалификацию сотрудников;
- увеличивать поступление сырья на производство;
- внедрять новую технику и прогрессивные технологии;
- совершенствовать организацию труда, чтобы сократить потери рабочего времени;
- проводить автоматизацию рабочего процесса, для сокращения постоянных издержек;
- проводить оптимизацию структуры сбыта, с целью реализации сырья по более выгодным ценам.

Таким образом, для повышения прибыли и рентабельности компании ООО «Строй-Инвест», нужно:

- искать более выгодные рынки сбыта, для реализации продукции по более высокой цене;
- использовать новые производственные мощности, для увеличения объемов производства;

- улучшать качество бизнесов процессов (работу с персоналом, дебиторами, кредиторами, проанализировать структуру займов и подумать над возможностью их рефинансирования).

Для увеличения рентабельности предприятия и развития экологической культуры населения города Глазова предлагается начать вести сотрудничество с крупными торговыми сетями, например такими как ПАО «Магнит» и установить на территории ритейлера инновационное для Удмуртской Республики оборудование – фандомат.

Фандомат – это контейнер для приема пластиковой и алюминиевой тары, который связывается с системой лояльности розничной сети и повышает ее привлекательность. Использование фандомата: человек кладет бутылку в фандомат, система считывает параметры и количество, затем дает возможность пользователю идентифицировать себя в системе с помощью номера бонусной карты или телефона, после этого, человеку начисляется определенное количество бонусных баллов, которые он в дальнейшем может использовать в магазине как скидку. С помощью этой системы торговая сеть сможет стимулировать продажи определенных видов продукции или еще каким то способом вознаграждать потенциального покупателя.

Благодаря установке фандомата компания ООО «Строй-Инвест» сможет увеличить поступление уже отсортированного сырья на производство. Чтобы оценить затраты на новое оборудование, обратимся к таблице 3.2.1.

Таблица 3.2.1 Затраты на покупку нового оборудования

<b>Перечень затрат</b>	<b>Стоимость (руб)</b>
Покупка фандомата	740000
Доставка	60000
Итого	800000

Итак, покупка нового оборудования составит 800 000 рублей. Перейдем к таблице 3.2.2. для рассмотрения затрат на обслуживание нового оборудования.

Таблица 3.2.2. Годовые затраты на обслуживание нового оборудования

<b>Перечень затрат</b>	<b>Стоимость (руб)</b>
Техническое обслуживание	90000
Вывоз отходов	30000
Итого	120000

Годовое обслуживание автомата для сбора пластиковой тары составит 120 000 рублей. Вместительность фандомата от 12 000 до 23 200 бутылок, предположим, что каждый месяц будет собираться максимальное количество пластиковой тары – 23 200 тыс.бутылок, тогда объем извлекаемого сырья будет составлять 765,6 кг. В таблице 3.2.3 отражена детальная информация об объемах загружаемого сырья.

Таблица 3.2.3 Объем сырья, поступающего из фандомата на дальнейшую обработку

<b>Показатель</b>	<b>Объем</b>
Вес пластиковой банки (рассчитан автором опытным путем)	33 гр
Максимальная загрузка оборудования	23200 шт
Масса пластиковых банок, загруженных в 1 месяц	765,6 кг
Масса извлеченного пластика за 1 год	9,1 т

Из таблицы 3.2.3 следует, что за год работы данного автомата, при его полной ежемесячной загрузке, компания ООО «Строй-Инвест» будет получать 9,1 тонн отсортированного пластика. Который в дальнейшем будет спрессован и продан заказчику. В то время как 1 работник отсортировывает 15,5 тонн отходов подлежащих переработке.

Для более полного понимания экономической эффективности предложенного мероприятия рассчитаем срок окупаемости данного оборудования с помощью расчета точки безубыточности в натуральном выражении по формуле 10.

$$BEP_{\text{нат}} = \frac{TFC}{(P-AVC)} \quad (10);$$

где , TFC – постоянные расходы, P – цена реализации, AVC – переменные расходы, на производство единицы продукции. Отсюда следует, что

$$(BEP_{\text{нат}} = \frac{800000}{(25-3,2)} = 36,6 \text{ (тонн)}).$$

После извлечения 36,6 тонн пластика предприятие окупит свои вложения в новое оборудование, временные промежутки окупаемости оборудования составит 4 года. При условии, что затраты по оплате электроэнергии и аренды площади для установки фандомата ложатся на плечи торговой сети.

Далее произведем расчет выручки предприятия до внедрения мероприятия и после (табл.3.2.4.).

Таблица 3.2.4 Выручка от продаж собранного сырья (пластика), до и после внедрения мероприятия

До внедрения мероприятия		После внедрения мероприятия		Темп роста (снижения)%
Выручка от продаж (руб)	8888372	Выручка от продаж (руб)	9468372	106
Чистая прибыль (руб)	7110697,6	Чистая прибыль (руб)	7574697,6	106
Рентабельность продаж	0,8%	Рентабельность продаж	0,8%	0

После внедрения мероприятия, выручка компании увеличилась незначительно, а рентабельность продаж осталась на том же уровне, это говорит о том, что покупка нового оборудования не принесет большой выручки, зато повысит экологическую культуру населения в городе и узнаваемость компании

ООО «Строй-Инвест». Далее рассчитаем рентабельность производства до и после внедрения мероприятия по формуле 11.

$$R_{\text{произв}} = \frac{\text{Пр}}{(\text{ОФ} + \text{ОбС})} * 100\% \quad (11);$$

Где, Пр- это прибыль, ОФ – средняя стоимость основных производственных фондов, ОбС – средняя стоимость оборотных средств.

Отсюда следует, что рентабельность производства до внедрения оборудования составит:  $R_{\text{произв}} = (8888372/19080000) * 100\% = 46,5\%$ , а рентабельность производства после внедрения мероприятия будет равняться:  $R_{\text{произв}} = (9468372/19880000) * 100\% = 47,6\%$ . В таблице 3.2.5 отражена рентабельность производства до и после внедрения нового оборудования.

Таблица 3.2.5. Рентабельность производства до и после предложенного мероприятия

<b>R произв до установки нового оборудования</b>	<b>R произв до установки нового оборудования</b>	<b>Темп роста (снижения) %</b>
46,5%	47,6%	102

Данные таблицы 3.2.5 свидетельствуют о том, что покупка и установка нового оборудования для компании ООО «Строй-Инвест» будут экономически выгодны, так как заметно увеличение прибыли и рост рентабельности производства. Кроме экономической выгоды, компания будет иметь и социальный эффект заключающийся в повышении экологической культуры населения с помощью создания площадки для раздельного сбора отходов.

Если руководство компании будет придерживаться тактики на постоянное совершенствование производства и бизнес-процессов, то в дальнейшем это обеспечит рост объема доходов компании. В настоящий момент, для более эффективной деятельности компаний, занятых в сфере обращения твердых коммунальных отходов не хватает государственной поддержки, в виде льгот на налогообложение. Чтобы исправить данную ситуацию, нужно внести поправки в законодательные акты, регулирующие данную деятельность.

### **3.3 Совершенствование экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов**

Экономико - правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов включает в себя две структурные части – законодательные акты, постановления и распоряжения регулирующие предпринимательскую деятельность, а также перечень государственных стандартов и санитарно-эпидемиологических требований предлагаемых к процессу сбора, утилизации и захоронения отходов. Основные поправки в нормативно – правовых актах связанных с данной отраслью, направлены на институт региональных операторов, которые являются связующим звеном всей системы обращения с отходами, что негативно сказывается на предпринимательской деятельности компаний, непосредственно занимающихся, сбором, транспортировкой, утилизацией и захоронением отходов. Рассмотрим один из законодательных актов для региональных операторов по обращению с твердыми коммунальными отходами, в котором предусмотрены льготы по НДС и налогу на прибыль. Согласно Федеральному закону от 26.07.2019 № 211-ФЗ «О внесении изменений в главы 21 и 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» с 01.01.2020 используются измененные правила во фрагменте определения порядка налогообложения услуг региональных операторов по обращению с твердыми коммунальными отходами. Этот закон устанавливает условия, которые освобождают от уплаты НДС услуги по обращению с твердыми коммунальными отходами, оказываемые региональными операторами. Данная льгота может применяться органами исполнительной власти субъекта РФ или органами местного самоуправления, производящими госрегулирование тарифов и утверждающими предельный единый тариф на услуги регионального оператора без учета налога.

Налогоплательщики имеют право применить эту льготу в течение пяти последовательных календарных лет. Начать применять данную льготу возможно

с того года, в котором введен в действие данный тариф. Право на льготу, остается у налогоплательщиков даже в том случае, если происходит дальнейшее установление предельного тарифа с учетом налога. Перечисленные выше правила применяются с 1 января 2020 года, в отношении тех услуг, которые оказываются региональными операторами по обращению с твердыми коммунальными отходами по установленным в субъекте федерации тарифам.

Льготы по налогу на прибыль по ставке 0 % применяются исключительно к организациям, которые в соответствии с законодательством имеют статус регионального оператора по обращению с твердыми коммунальными отходами. Данный факт регулируется Федеральным законом от 24.06.1998 № 89-ФЗ "Об отходах производства и потребления". Нулевая ставка налога, которая подлежит перечислению в бюджет субъекта, устанавливается и регулируется субъектом самостоятельно. Принимая во внимание вышеперечисленные факты, остается заметить, что в отношении федерального бюджета тоже устанавливается ставка 0 %.

Относительно прибыли региональных операторов, получить такую льготу возможно в рамках договора на оказание услуг по обращению с твердыми коммунальными отходами. С начала 2020 года, данный порядок налогообложения применяется к налоговой базе по налогу на прибыль.

Федеральный закон от 26.07.2019 № 211-ФЗ «О внесении изменений в главы 21 и 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» не распространяется на предприятия, не имеющих статус регионального оператора по обращению с твердыми коммунальными отходами, но при этом также осуществляемых деятельность в области обращения с твердыми коммунальными отходами. Основным видом деятельности компании ООО «Строй-Инвест» является «Утилизация отсортированных материалов», но при этом статус регионального оператора отсутствует, что не освобождает от уплаты НДС и налога на прибыль.

Расходы предприятий на уплату налогов имеют существенные численные значения, что непосредственно влияет на результаты деятельности предприятия.

Если бы Федеральный закон от 26.07.2019 № 211-ФЗ «О внесении изменений в главы 21 и 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» распространялся не только на региональных операторов по обращению с твердыми коммунальными отходами, а также и на предприятия, не имеющие статус регионального оператора, но осуществляющие аналогичную деятельность, то высвобожденные от уплаты налогов денежные средства могли бы использоваться для увеличения фонда оплаты труда сотрудников предприятия, повышение профессиональной квалификации сотрудников, модернизации оборудования и иных способов совершенствования и развития деятельности предприятия.

Кроме того, следует отметить, что некоторые предприятия, не имеющие статус региональных операторов, но осуществляющие деятельность в сфере обращения твердых коммунальных отходов, имеют и другие виды деятельности, не относящиеся к обращению с твердыми коммунальными отходами. В таком случае применение данного закона к таким организациям было бы нецелесообразно для налоговой системы Российской Федерации, а также неправомерно с точки зрения законодательства Российской Федерации. Для таких предприятий, целесообразно было бы внести изменения в Федеральный закон от 26.07.2019 № 211-ФЗ «О внесении изменений в главы 21 и 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» и применить систему разделения уплаты налогов на отдельные виды деятельности предприятия, в частности начислять налоги только на доходы от обращения с твердыми коммунальными отходами, подразумевая под обращением сбор, транспортировку, обработку, сортировку, утилизацию и захоронение.

Таким образом, вышеуказанные поправки в законодательство Российской Федерации, могут положительно влиять на экономическую деятельность предприятий, занимающихся утилизацией и сортировкой твердых коммунальных отходов, а также привлекать новых предпринимателей на ведение такой деятельности, что положительно скажется не только на экономике региона и страны в целом, но и на экологии субъектов Российской Федерации.

Только совместная деятельность и совокупные усилия, государства и предприятий может обеспечить высокую экономическую эффективность любого производства.

В заключение главы, стоит отметить, что при внедрении и реализации мероприятий, предложенных выше, предприятия работающие в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами смогут совершенствовать свои бизнес процессы, благодаря чему повысят эффективность использования человеческого капитала и рентабельность производства. Помимо этого, дальнейшее реформирование отрасли и внесение поправок в рассмотренный законодательный акт, значительно сократят издержки предприятий, осуществляющих сбор, транспортировку, обработку, утилизацию и захоронение отходов. Так же хочется отметить, что при установке инновационного оборудования для раздельного сбора отходов, компании получают социальный эффект, заключающийся в повышении экологической культуры потребления.

Рассмотренные в этой главе предложения по совершенствованию экономико – правового регулирования предпринимательской деятельности обоснованы и применимы на практике.

## Заключение

Экономико – правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации не совершенно. Подвергающаяся кардинальным изменениям система обращения с твердыми коммунальными отходами является подтверждением этому.

Темпы образования отходов и экологический ущерб от них с каждым годом увеличиваются. Запоздалое развитие системы обращения с твердыми коммунальными отходами в России пытается решить данную проблему, о чем свидетельствует направление государственной политики в области экологического и экономического развития России на период до 2030 года, в национальных проектах «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» и «Экология», которые функционируют с 2019 по 2024 гг. В странах Европейского союза деятельность по управлению с твердыми коммунальными отходами являет собой целую индустрию, которая успешно развивается и является прибыльной, а политика в области экологии и экономики направлена на создание циркулярной экономики без отходов.

Россия способна перенять положительный опыт Европейского союза в области управления отходами, основываясь на следующих приоритетах:

- повышение культуры населения в области потребления;
- предотвращение и сокращение образования отходов;
- разделение отходов у источников образования;
- предотвращение или сокращение объемов захоронения, по средствам рециркуляции, переработки и утилизации, а затем возвращения отходов в производственный оборот.

Настоящее исследование представляет собой работу по сбору, обработке, обобщению и анализу теоретических, методических и практических данных по экономико – правовому регулированию предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в России. Выявлены

проблемы и предложены пути совершенствования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов.

В ходе исследования были решены следующие задачи:

- прошло ознакомление с теоретическими основами исследования экономики – правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации ;
- был проведен анализ экономики – правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации;
- были внесены предложения по совершенствованию экономики – правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов в Российской Федерации.

По данным настоящего исследования, анализ отрасли показал, что она имеет низкую инвестиционную привлекательность, данная тенденция связана с ее развитием и реформированием. Основа развития отрасли обращения с отходами заключается в успешном хозяйствовании предприятий ведущих работу по сбору, транспортированию, обработке, утилизации и захоронении отходов. Для улучшения деятельности данных предприятий в исследовании была проанализирована экономическая деятельность региональных операторов Удмуртии и Татарстана. Затем было проведено исследование предпринимательской деятельности компании ООО «Строй-Инвест», расположенной в городе Глазове Удмуртской Республики и выявлены проблемы данного предприятия.

Основные выявленные проблемы экономики – правового регулирования предпринимательской деятельности в Российской Федерации, в рамках данного исследования, заключаются в следующем:

- низкая эффективность использования человеческого потенциала на предприятиях отрасли;
- низкая рентабельность предприятий отрасли;

- нехватка сырья из-за отсутствия культуры раздельного сбора отходов у населения;

- несовершенство правовой базы.

Для решения данных проблем были предложены пути совершенствования предпринимательской деятельности с помощью введения системы премирования персонала и нематериальной мотивации, также был предложен вариант повышения рентабельности предприятия с помощью введения в эксплуатацию нового оборудования и приведены доводы для внесения поправок в Федеральный закон от 26.07.2019 № 211-ФЗ «О внесении изменений в главы 21 и 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» для сокращения издержек предприятий в сфере обращения твердых коммунальных отходов, в частности, уменьшение налогового бремени с помощью установления 0 % ставки по налогу на НДС.

Кроме этого, стоит заметить, что проблему недозагруженности мусоросортировочных линий и заводов можно было бы решить развитием системы раздельного сбора отходов, но для этого, государству нужно работать с населением и прививать экологическую грамотность. Разработка правил предоставления господдержки по финансированию инвестиционных проектов и разработка законопроекта об обращении со вторичными ресурсами, способствовали бы улучшению экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения твердых коммунальных отходов.

В целом, перспективы развития экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения отходов существуют. Этому могли бы поспособствовать мероприятия описанные в данном исследовании, а также расширение сотрудничества с общественными институтами, масштабирование мер финансовой поддержки отрасли и реализация пилотных проектов направленных на создание эффективного обращения с отходами в субъектах Российской Федерации.

Проведенное исследование в области совершенствования экономико-правового регулирования предпринимательской деятельности в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами в Российской Федерации представляет собой необходимую информационную базу для дальнейших исследований.

## Список литературы

1. Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» от 24.06.1998 N 89-ФЗ (последняя редакция) // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19109/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19109/)
2. Житкова В.А. Мусорный передел. Как реформируют рынок утилизации и переработки отходов//[Электронный ресурс]// URL:<https://trends.rbc.ru/trends/green/5d66940a9a79475b4d71346e>
3. Шульга М.А. Сущность новой системы обращения с твердыми коммунальными отходами в Удмуртской Республике/ Управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения: сборник научных статей 10-ой Международной научно-практической конференции - 2020 – с.496-501
4. Территориальная схема обращения с отходами, в том числе с твердыми коммунальными отходами, в Удмуртской Республике. Официальный сайт Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды УР // URL: <http://www.minpriroda-udm.ru/deyatelnost/2018-04-24-09-39-08.html>
5. Официальный сайт Российского Экологического Оператора // URL: <https://reo.ru/about>
6. Указ Президента РФ от 14 января 2019 г. № 8 “О создании публично-правовой компании по формированию комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами "Российский экологический оператор" // URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72046514/>
7. Официальный сайт европейской комиссии. Политика по отходам // URL: <https://ec.europa.eu/environment/waste/framework/>
8. Waste prevention in Europe — policies, status and trends in reuse in 2017 / EEA Report No 4/2018 // URL: [https://circulareconomy.europa.eu/platform/sites/default/files/eea\\_report\\_waste\\_prevention\\_in\\_europe\\_2017\\_th-al-18-0008-en-n.pdf](https://circulareconomy.europa.eu/platform/sites/default/files/eea_report_waste_prevention_in_europe_2017_th-al-18-0008-en-n.pdf)

9. Directive 2008/98/EC of the European Parliament. Article 3. Clause 17//URL: <https://ec.europa.eu/environment/waste/framework/>
10. Municipal waste management country profiles 2018 - EEA cooperating countries // URL: <https://www.eea.europa.eu/themes/waste/waste-management/municipal-waste-management-country-profiles>
11. Никуличев Ю.В. Управление отходами. Опыт Европейского союза. Аналит. обзор / РАН. ИНИОН. Центр науч.-информ. исслед. глоб. и регионал. пробл. Отд. пробл. европ. безо- пасности. – М., 2017. – 55 с. – (Сер.: Социальные и экономические проблемы глобализации) // URL: [http://inion.ru/site/assets/files/1109/nikulichev\\_upravlenie\\_otkhodami.pdf](http://inion.ru/site/assets/files/1109/nikulichev_upravlenie_otkhodami.pdf)
12. Официальный сайт компании «Зеленая точка» // URL: [https://translate.googleusercontent.com/translate\\_c?depth=1&hl=ru&prev=search&pto=aue&rurl=translate.google.com&sl=de&sp=nmt4&u=https://www.gruener-punkt.de/de/unternehmen/ueber-uns&usg=ALkJrhisCemxtN6EHxcQK1E4BovNZSvH3w](https://translate.googleusercontent.com/translate_c?depth=1&hl=ru&prev=search&pto=aue&rurl=translate.google.com&sl=de&sp=nmt4&u=https://www.gruener-punkt.de/de/unternehmen/ueber-uns&usg=ALkJrhisCemxtN6EHxcQK1E4BovNZSvH3w)
13. Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 24.07.2007 N 209-ФЗ (последняя редакция) // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_52144/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/)
14. Боброва, О. С. Основы бизнеса : учебник и практикум для вузов / О. С. Боброва, С. И. Цыбуков, И. А. Бобров. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 330 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-03928-3. — [Электронный ресурс] // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/450548> (дата обращения: 26.11.2020).
15. Шульга М.А., Семенова Ю.Е. Основные тенденции и проблемы развития малого и среднего предпринимательства в Удмуртской Республике/Теория и практика финансово-хозяйственной деятельности предприятий различных отраслей. 2 национальная научно-практическая конференция – 2020 – 453-456 с.
16. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 25 января 2018 г. № 84-п. // URL: <http://government.ru/docs/31184/>

17. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/)
18. Федеральный закон "Об охране окружающей среды" от 10.01.2002 N 7-ФЗ (последняя редакция) // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34823/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/)
19. "ГОСТ 30772-2001. Межгосударственный стандарт. Ресурсосбережение. Обращение с отходами. Термины и определения" (введен Постановлением Госстандарта России от 28.12.2001 N 607-ст) // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_135735/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_135735/)
20. "ГОСТ Р 53691-2009. Национальный стандарт Российской Федерации. Ресурсосбережение. Обращение с отходами. Паспорт отхода I - IV класса опасности. Основные требования" (утв. и введен в действие Приказом Ростехрегулирования от 15.12.2009 N 1091-ст) URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_135498/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_135498/)
21. СанПиН 42-128-4690-88 Санитарные правила содержания территорий населенных мест // URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200029183>
22. СанПиН 2.1.2.2645-10 Санитарно-эпидемиологические требования к условиям проживания в жилых зданиях и помещениях // URL: <http://docs.cntd.ru/document/902222351>
23. СП 2.1.7.1038-01 Гигиенические требования к устройству и содержанию полигонов для твердых бытовых отходов // URL: <http://docs.cntd.ru/document/901789953>
24. Постановление от 30 апреля 2003 года N 80 О введении в действие санитарно-эпидемиологических правил и нормативов СанПиН 2.1.7.1322-03 // URL: <http://docs.cntd.ru/document/901862232>

25. Инструкция по организации и технологии механизированной уборки населенных мест //URL: <https://files.stroyinf.ru/Index2/1/4294814/4294814897.htm>
26. Горячева О.Е., Смирнова Т.А., Говорина О.В. Разработка системы показателей мониторинга в сфере переработки твердых коммунальных отходов/ Петербургский экономический журнал №3 – 2019г. [Электронный ресурс] / URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-sistemy-pokazateley-monitoringa-v-sfere-pererabotki-tverdyh-kommunalnyh-othodov>
27. Официальный сайт Минприроды России. Разъяснения по вопросу действия разрешительных документов в области обращения с отходами после вступления в силу с 01 августа 2014г. постановления Правительства Российской Федерации от 16 августа 2013 г. № 712 // URL: [http://www.mnr.gov.ru/docs/metodicheskie\\_dokumenty/federalnyy\\_klassifikatsionnyy\\_katalog\\_otkhodov/razyasneniya\\_po\\_voprosu\\_deystviya\\_razreshitelnykh\\_dokumentov\\_v\\_oblasti\\_obrashcheniya\\_s\\_otkhodami\\_pos/](http://www.mnr.gov.ru/docs/metodicheskie_dokumenty/federalnyy_klassifikatsionnyy_katalog_otkhodov/razyasneniya_po_voprosu_deystviya_razreshitelnykh_dokumentov_v_oblasti_obrashcheniya_s_otkhodami_pos/)
28. Постановление об утверждении СанПиН 2.1.7.2790-10 "Санитарно-эпидемиологические требования к обращению с медицинскими отходами" // URL: [https://medethod.ru/\\_mod\\_files/ftpfiles/medicinskie-othody-SanPin-2-1-7-2790-10-LPU.pdf](https://medethod.ru/_mod_files/ftpfiles/medicinskie-othody-SanPin-2-1-7-2790-10-LPU.pdf)
29. Федеральный классификационный каталог отходов. Приказ Росприроднадзора от 22.05.2017 №242 (с изменениями от 2 ноября 2018 года № 451) // URL: <http://kod-fkko.ru> ]
30. Постановление Правительства РФ от 30.05.2016 N 484 (ред. от 29.10.2019) "О ценообразовании в области обращения с твердыми коммунальными отходами" (вместе с "Правилами регулирования тарифов в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами") // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_198957/5850d3c2457c2ed7ac2aec348edfb281a8200639/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_198957/5850d3c2457c2ed7ac2aec348edfb281a8200639/)
31. Постановление Правительства РФ от 06.05.2011 N 354 (ред. от 29.06.2020) "О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям"

помещений в многоквартирных домах и жилых домов" // URL:[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_114247/64350e0444f6ce163dbeae7eaffd2216fb1a6a07/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_114247/64350e0444f6ce163dbeae7eaffd2216fb1a6a07/)

32. Е. Н. Клочкова, В. И. Кузнецов, Т. Е. Платонова, Е. С. Дарда ; Экономика предприятия : учебник для вузов; под редакцией Е. Н. Клочковой. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 382 с. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/466276> (дата обращения: 29.11.2020).
33. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2017 N 2970-р (ред. от 14.04.2020) «Об утверждении перечня товаров, упаковки товаров, подлежащих утилизации после утраты ими потребительских свойств» // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_286865/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_286865/)
34. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2017 N 2971-р (ред. от 16.06.2018) «Об утверждении нормативов утилизации отходов от использования товаров на 2018-2020 годы» // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_286795/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_286795/)
35. Н. П. Мельникова [и др.] Налоги и налоговая система Российской Федерации. Практикум : учебное пособие для вузов. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 317 с. [Электронный ресурс]/URL: <https://urait.ru/bcode/450976> (дата обращения: 30.11.2020).
36. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Официальный отчет по уровню отходов производства и потребления // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/11194>
37. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 31.07.2020) "Об обществах с ограниченной ответственностью". [Электронный ресурс]/URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_17819/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/)
38. Федеральный закон от 26.07.2019 N 211-ФЗ "О внесении изменений в главы 21 и 25 части второй Налогового кодекса Российской Федерации". [Электронный ресурс]/URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_329974/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_329974/)

39. Указ Президента РФ от 19.04.2017 N 176 "О Стратегии экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года" [Электронный ресурс]/URL:

[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_215668/71330e43fc48d840d45e7c44eb8e184f03207692/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215668/71330e43fc48d840d45e7c44eb8e184f03207692/)

40. Официальный сайт Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации. Паспорт национального проекта «Экология» [Электронный ресурс]/URL:

[https://www.mnr.gov.ru/activity/directions/natsionalnyy\\_proekt\\_ekologiya/](https://www.mnr.gov.ru/activity/directions/natsionalnyy_proekt_ekologiya/)

## Приложения

## Приложение А

Sheet1

Краткое наименование: ООО "САХ"  
 Полное наименование: ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "СПЕЦАВТОХОЗЯЙСТ  
 Статус: Действующее  
 Руководитель: ДИРЕКТОР Маринин Иван Васильевич  
 Уставной капитал: 236.711 млн.руб.  
 Численность персонала: 24  
 Количество учредителей: 3  
 Дата внесения в реестр: 24.01.2012  
 Юридический адрес: 426008, УДМУРТСКАЯ РЕСПУБЛИКА, Г ИЖЕВСК, УЛ ПУШКИНСКАЯ, 268 ЛИТЕР  
 Сайт (www): sah18.ru  
 Телефон: 8 (800) 234-89-86, 8 (3412) 57-04-54, 8 (3412) 57-04-52, 8 (3412) 57-04-53, 8 (3412)  
 ИНН: 1841023336  
 КПП: 184101001, 183101001  
 ОКПО: 87516844  
 ОГРН: 1121841000390  
 ОКФС: 16  
 ОКОГУ: 4210014  
 ОКОПФ: 12300  
 ОКТМО: 94701000001  
 ФСФР: 57186-D  
 ОКАТО: 94401375  
 ОКВЭД 2: 38.1

### Финансовая (бухгалтерская) отчетность

Показатель	Код	Ед.изм.	2 017	2018	2019
Нематериальные активы	Ф1.1110	тыс. руб.	0	0	0
Результаты исследований	Ф1.1120	тыс. руб.	0	0	0
Нематериальные поисковые	Ф1.1130	тыс. руб.	0	0	0
Материальные поисковые	Ф1.1140	тыс. руб.	0	0	0
Основные средства	Ф1.1150	тыс. руб.	57 713	3334	8256
Доходные вложения в мате	Ф1.1160	тыс. руб.	0	0	0
Финансовые вложения	Ф1.1170	тыс. руб.	0	0	0
Отложенные налоговые ак	Ф1.1180	тыс. руб.	0	0	17842
Прочие внеоборотные акти	Ф1.1190	тыс. руб.	0	181	154
<b>Итого по разделу I - Внео</b>	<b>Ф1.1100</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>57 713</b>	<b>3515</b>	<b>26252</b>
Запасы	Ф1.1210	тыс. руб.	1 574	1026	6632
Налог на добавленную сто	Ф1.1220	тыс. руб.	37	525	0
Дебиторская задолженност	Ф1.1230	тыс. руб.	17 179	19796	305482
Финансовые вложения (за	Ф1.1240	тыс. руб.	7 919	6649	6322
Денежные средства и дене	Ф1.1250	тыс. руб.	950	498	16134
Прочие оборотные активы	Ф1.1260	тыс. руб.	288	0	1152
<b>Итого по разделу II - Обо</b>	<b>Ф1.1200</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>27 947</b>	<b>28494</b>	<b>335722</b>
<b>БАЛАНС (актив)</b>	<b>Ф1.1600</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>85 660</b>	<b>32009</b>	<b>361974</b>
Уставный капитал (складоч	Ф1.1310	тыс. руб.	177 379	236711	236711
Собственные акции, выкуп	Ф1.1320	тыс. руб.	0	0	0
Переоценка внеоборотных	Ф1.1340	тыс. руб.	0	0	0
Добавочный капитал (без г	Ф1.1350	тыс. руб.	0	17061	17061
Резервный капитал	Ф1.1360	тыс. руб.	0	0	0
Нераспределенная прибыл	Ф1.1370	тыс. руб.	-215 272	-272643	-244800
<b>Итого по разделу III - Кап</b>	<b>Ф1.1300</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>-37 893</b>	<b>-18871</b>	<b>8972</b>
Заемные средства	Ф1.1410	тыс. руб.	69 292	0	0
Отложенные налоговые об	Ф1.1420	тыс. руб.	0	0	59
Оценочные обязательства	Ф1.1430	тыс. руб.	0	0	0
Прочие обязательства	Ф1.1450	тыс. руб.	0	0	0
<b>Итого по разделу IV - Дол</b>	<b>Ф1.1400</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>69 292</b>	<b>0</b>	<b>59</b>
Заемные средства	Ф1.1510	тыс. руб.	13 569	26795	6937

Sheet1

Кредиторская задолженнос	Ф1.1520	тыс. руб.	40 692	24086	344151
Доходы будущих периодов	Ф1.1530	тыс. руб.	0	0	0
Оценочные обязательства	Ф1.1540	тыс. руб.	0	0	1855
Прочие обязательства	Ф1.1550	тыс. руб.	0	0	0
<b>Итого по разделу V - Крат</b>	<b>Ф1.1500</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>54 261</b>	<b>50880</b>	<b>352943</b>
<b>БАЛАНС (пассив)</b>	<b>Ф1.1700</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>85 660</b>	<b>32009</b>	<b>361974</b>
Выручка	Ф2.2110	тыс. руб.	38 751	16341	1719130
Себестоимость продаж	Ф2.2120	тыс. руб.	37 932	22203	1517070
<b>Валовая прибыль (убыток)</b>	<b>Ф2.2100</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>819</b>	<b>-5862</b>	<b>202056</b>
Коммерческие расходы	Ф2.2210	тыс. руб.	0	0	0
Управленческие расходы	Ф2.2220	тыс. руб.	17 288	24451	63872
<b>Прибыль (убыток) от про</b>	<b>Ф2.2200</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>-16 469</b>	<b>-30313</b>	<b>138184</b>
Доходы от участия в други	Ф2.2310	тыс. руб.	0	0	0
Проценты к получению	Ф2.2320	тыс. руб.	9	35	1997
Проценты к уплате	Ф2.2330	тыс. руб.	1 198	1013	341
Прочие доходы	Ф2.2340	тыс. руб.	15 148	47129	139579
Прочие расходы	Ф2.2350	тыс. руб.	22 107	72862	267978
<b>Прибыль (убыток) до нал</b>	<b>Ф2.2300</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>-24 617</b>	<b>-57024</b>	<b>11441</b>
Текущий налог на прибыль	Ф2.2410	тыс. руб.	0	0	-3372
в т.ч. постоянные налогов	Ф2.2421	тыс. руб.	0	0	0
Изменение отложенных на	Ф2.2430	тыс. руб.	0	0	0
Изменение отложенных на	Ф2.2450	тыс. руб.	0	0	0
Прочее	Ф2.2460	тыс. руб.	-840	-347	-15
<b>Чистая прибыль (убыток)</b>	<b>Ф2.2400</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>-25 457</b>	<b>-57371</b>	<b>8054</b>
Результат от переоценки в	Ф2.2510	тыс. руб.	0	0	0
Результат от прочих опера	Ф2.2520	тыс. руб.	0	0	0
<b>Совокупный финансовы</b>	<b>Ф2.2500</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>-25 457</b>	<b>-57371</b>	<b>8054</b>
Разводненная прибыль (уб	Ф2.2910	тыс. руб.			0
Базовая прибыль (убыток)	Ф2.2900	тыс. руб.			0
Чистые активы	Ф3.3600	тыс. руб.		-18871	8972

Sheet1

Краткое наименование: ООО "ГРИНТА"  
 Полное наименование: ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ГРИНТА"  
 Статус: Действующее  
 Руководитель: ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР Ярлыченко Светлана Александровна  
 Уставной капитал: 10 млн.руб.  
 Численность персонала: 18  
 Количество учредителей: 1  
 Дата внесения в реестр: 15.03.2016  
 Юридический адрес: 420043, ТАТАРСТАН РЕСПУБЛИКА, ГОРОД КАЗАНЬ, УЛИЦА ВИШНЕВСКОГО, 1  
 Телефон: 8 (987) 26659598, 8 (952) 033-33-56  
 ИНН: 1650326509  
 КПП: 165001001,165501001  
 ОКПО: 00688344  
 ОГРН: 1161650054719  
 ОКФС: 16  
 ОКОГУ: 4210014  
 ОКОПФ: 12300  
 ОКТМО: 92701000001  
 ОКАТО: 92401367  
 ОКВЭД 2: 38.1

Финансовая (бухгалтерская) отчетность

Показатель	Код	Ед.изм.	2 017	2 018	2 019
Нематериальные активы	Ф1.1110	тыс. руб.	0	0	0
Результаты исследований	Ф1.1120	тыс. руб.	0	0	0
Нематериальные поисковые	Ф1.1130	тыс. руб.	0	0	0
Материальные поисковые	Ф1.1140	тыс. руб.	0	0	0
Основные средства	Ф1.1150	тыс. руб.	0	1 510	2 240
Доходные вложения в мат	Ф1.1160	тыс. руб.	0	0	0
Финансовые вложения	Ф1.1170	тыс. руб.	0	0	0
Отложенные налоговые ак	Ф1.1180	тыс. руб.	0	0	37 075
Прочие внеоборотные акти	Ф1.1190	тыс. руб.	0	0	0
<b>Итого по разделу I - Внео</b>	<b>Ф1.1100</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>0</b>	<b>1 510</b>	<b>39 315</b>
Запасы	Ф1.1210	тыс. руб.	10	0	1 825
Налог на добавленную сто	Ф1.1220	тыс. руб.	0	0	22 028
Дебиторская задолженнос	Ф1.1230	тыс. руб.	27	2 101	349 553
Финансовые вложения (за	Ф1.1240	тыс. руб.	0	98 349	93 987
Денежные средства и дене	Ф1.1250	тыс. руб.	22	494	20 344
Прочие оборотные активы	Ф1.1260	тыс. руб.	0	30	92 629
<b>Итого по разделу II - Обо</b>	<b>Ф1.1200</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>59</b>	<b>100 973</b>	<b>580 366</b>
<b>БАЛАНС (актив)</b>	<b>Ф1.1600</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>59</b>	<b>102 484</b>	<b>619 681</b>
Уставный капитал (складоч	Ф1.1310	тыс. руб.	10	10	10 000
Собственные акции, выкуп	Ф1.1320	тыс. руб.	0	0	0
Переоценка внеоборотных	Ф1.1340	тыс. руб.	0	0	0
Добавочный капитал (без г	Ф1.1350	тыс. руб.	0	0	0
Резервный капитал	Ф1.1360	тыс. руб.	3	0	0
Нераспределенная прибыл	Ф1.1370	тыс. руб.	0	-11 948	-171 885
<b>Итого по разделу III - Кап</b>	<b>Ф1.1300</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>13</b>	<b>-11 938</b>	<b>-161 885</b>
Заемные средства	Ф1.1410	тыс. руб.	0	0	0
Отложенные налоговые об	Ф1.1420	тыс. руб.	0	0	140
Оценочные обязательства	Ф1.1430	тыс. руб.	0	0	0
Прочие обязательства	Ф1.1450	тыс. руб.	0	0	0
<b>Итого по разделу IV - Дол</b>	<b>Ф1.1400</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>140</b>
Заемные средства	Ф1.1610	тыс. руб.	40	20 336	0
Кредиторская задолженнос	Ф1.1620	тыс. руб.	0	94 080	781 420
Доходы будущих периодов	Ф1.1630	тыс. руб.	0	0	0

Sheet1

Оценочные обязательства	Ф1.1540	тыс. руб.	1 806	2 257	5 479
Прочие обязательства	Ф1.1550	тыс. руб.	0	0	405
<b>Итого по разделу V - Краткосрочные</b>	<b>Ф1.1500</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>44 267</b>	<b>210 682</b>	<b>1 191 820</b>
<b>БАЛАНС (пассив)</b>	<b>Ф1.1700</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>44 718</b>	<b>212 022</b>	<b>844 064</b>
Выручка	Ф2.2110	тыс. руб.	324 663	353 694	2 094 320
Себестоимость продаж	Ф2.2120	тыс. руб.	312 531	313 448	2 387 780
<b>Валовая прибыль (убыток)</b>	<b>Ф2.2100</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>12 132</b>	<b>40 246</b>	<b>-293 465</b>
Коммерческие расходы	Ф2.2210	тыс. руб.	0	0	0
Управленческие расходы	Ф2.2220	тыс. руб.	11 625	32 196	0
<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	<b>Ф2.2200</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>507</b>	<b>8 050</b>	<b>-293 465</b>
Доходы от участия в других организациях	Ф2.2310	тыс. руб.	0	0	0
Проценты к получению	Ф2.2320	тыс. руб.	0	290	3 418
Проценты к уплате	Ф2.2330	тыс. руб.	37	220	0
Прочие доходы	Ф2.2340	тыс. руб.	616	1 170	177 167
Прочие расходы	Ф2.2350	тыс. руб.	494	8 156	320 549
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>Ф2.2300</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>592</b>	<b>1 134</b>	<b>-433 429</b>
Текущий налог на прибыль	Ф2.2410	тыс. руб.	194	118	0
в т.ч. постоянные налоговые обязательства и отложенные налоговые активы	Ф2.2421	тыс. руб.	-67	-28	-28 611
Изменение отложенных налоговых обязательств	Ф2.2430	тыс. руб.	0	-145	-622
Изменение отложенных налоговых активов	Ф2.2450	тыс. руб.	0	0	83 756
Прочее	Ф2.2460	тыс. руб.	-16	0	0
<b>Чистая прибыль (убыток)</b>	<b>Ф2.2400</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>382</b>	<b>871</b>	<b>-350 295</b>
Результат от переоценки внеоборотных активов	Ф2.2510	тыс. руб.	0	0	0
Результат от прочих операций	Ф2.2520	тыс. руб.	0	0	0
<b>Совокупный финансовый результат периода</b>	<b>Ф2.2500</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>382</b>	<b>871</b>	<b>-350 295</b>
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	Ф2.2910	тыс. руб.			0
Базовая прибыль (убыток) на акцию	Ф2.2900	тыс. руб.			0
Чистые активы	Ф3.3600	тыс. руб.	323	1 195	-251 682

Sheet1

Краткое наименование: ООО "УК "ГЖКХ"  
 Полное наименование: ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМ  
 Статус: Действующее  
 Руководитель: ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР Богатов Сергей Александрович  
 Уставной капитал: 10 тыс.руб.  
 Численность персонала: 231  
 Количество учредителей: 1  
 Дата внесения в реестр: 24.06.2016  
 Юридический адрес: 420087, ТАТАРСТАН РЕСПУБЛИКА, ГОРОД КАЗАНЬ, УЛИЦА РОДИНЫ, ДОМ 8,  
 8 (843) 272-51-33  
 Телефон:  
 ИНН: 1660274803  
 КПП: 166001001  
 ОКПО: 03317453  
 ОГРН: 1161690118754  
 ОКФС: 16  
 ОКОГУ: 4210014  
 ОКОПФ: 12300  
 ОКТМО: 92701000001  
 ОКАТО: 92401385  
 ОКВЭД 2: 38.1

**Финансовая (бухгалтерская) отчетность**

Показатель	Код	Ед.изм.	2 017	2 018	2 019
Нематериальные активы	Ф1.1110	тыс. руб.	0	0	0
Результаты исследований и	Ф1.1120	тыс. руб.	0	0	0
Нематериальные поисковые	Ф1.1130	тыс. руб.	0	0	0
Материальные поисковые а	Ф1.1140	тыс. руб.	0	0	0
Основные средства	Ф1.1150	тыс. руб.	942	1 666	4 794
Доходные вложения в мате	Ф1.1160	тыс. руб.	0	0	0
Финансовые вложения	Ф1.1170	тыс. руб.	0	35 000	39 000
Отложенные налоговые акт	Ф1.1180	тыс. руб.	0	0	83 756
Прочие внеоборотные активи	Ф1.1190	тыс. руб.	9	0	96
<b>Итого по разделу I - Внеоб</b>	<b>Ф1.1100</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>951</b>	<b>36 666</b>	<b>127 646</b>
Запасы	Ф1.1210	тыс. руб.	1 257	4 721	10 624
Налог на добавленную стоим	Ф1.1220	тыс. руб.	92	6	13 171
Дебиторская задолженность	Ф1.1230	тыс. руб.	41 744	168 247	592 438
Финансовые вложения (за и	Ф1.1240	тыс. руб.	0	0	35 000
Денежные средства и денеж	Ф1.1250	тыс. руб.	559	2 084	64 190
Прочие оборотные активы	Ф1.1260	тыс. руб.	115	298	995
<b>Итого по разделу II - Обор</b>	<b>Ф1.1200</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>43 767</b>	<b>175 356</b>	<b>716 418</b>
<b>БАЛАНС (актив)</b>	<b>Ф1.1600</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>44 718</b>	<b>212 022</b>	<b>844 064</b>
Уставный капитал (складоч	Ф1.1310	тыс. руб.	10	10	10
Собственные акции, выкупл	Ф1.1320	тыс. руб.	0	0	0
Переоценка внеоборотных	Ф1.1340	тыс. руб.	0	0	0
Добавочный капитал (без п	Ф1.1350	тыс. руб.	0	0	0
Резервный капитал	Ф1.1360	тыс. руб.	0	0	0
Нераспределенная прибыл	Ф1.1370	тыс. руб.	313	1 184	-349 112
<b>Итого по разделу III - Капи</b>	<b>Ф1.1300</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>323</b>	<b>1 194</b>	<b>-349 102</b>
Заемные средства	Ф1.1410	тыс. руб.	128	0	0
Отложенные налоговые обя	Ф1.1420	тыс. руб.	0	145	767
Оценочные обязательства	Ф1.1430	тыс. руб.	0	0	0
Прочие обязательства	Ф1.1450	тыс. руб.	0	0	573
<b>Итого по разделу IV - Долг</b>	<b>Ф1.1400</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>128</b>	<b>145</b>	<b>1 340</b>
Заемные средства	Ф1.1510	тыс. руб.	8	0	0
Кредиторская задолженнос	Ф1.1520	тыс. руб.	42 453	208 426	1 088 520
Доходы будущих периодов	Ф1.1530	тыс. руб.	0	0	97 420

Sheet1

Оценочные обязательства	Ф1.1540	тыс. руб.	0	0	0
Прочие обязательства	Ф1.1550	тыс. руб.	0	0	0
<b>Итого по разделу V - Краткосрочные</b>	<b>Ф1.1500</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>46</b>	<b>114 422</b>	<b>781 426</b>
<b>БАЛАНС (пассив)</b>	<b>Ф1.1700</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>59</b>	<b>102 484</b>	<b>619 681</b>
Выручка	Ф2.2110	тыс. руб.	0	1 608	1 750 050
Себестоимость продаж	Ф2.2120	тыс. руб.	0	3 791	1 907 250
<b>Валовая прибыль (убыток)</b>	<b>Ф2.2100</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>0</b>	<b>-2 183</b>	<b>-157 202</b>
Коммерческие расходы	Ф2.2210	тыс. руб.	0	0	0
Управленческие расходы	Ф2.2220	тыс. руб.	0	5 452	35 571
<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	<b>Ф2.2200</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>0</b>	<b>-7 635</b>	<b>-192 773</b>
Доходы от участия в других организациях	Ф2.2310	тыс. руб.	0	0	0
Проценты к получению	Ф2.2320	тыс. руб.	0	12	8 476
Проценты к уплате	Ф2.2330	тыс. руб.	0	2 163	293
Прочие доходы	Ф2.2340	тыс. руб.	0	0	0
Прочие расходы	Ф2.2350	тыс. руб.	3	2 116	12 282
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>Ф2.2300</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>-3</b>	<b>-11 902</b>	<b>-196 872</b>
Текущий налог на прибыль	Ф2.2410	тыс. руб.	0	0	0
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (убытки)	Ф2.2421	тыс. руб.	0	0	2 308
Изменение отложенных налоговых активов	Ф2.2430	тыс. руб.	0	0	-140
Изменение отложенных налоговых обязательств	Ф2.2450	тыс. руб.	0	0	37 075
Прочее	Ф2.2460	тыс. руб.	0	-17	0
<b>Чистая прибыль (убыток)</b>	<b>Ф2.2400</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>-3</b>	<b>-11 919</b>	<b>-159 937</b>
Результат от переоценки финансово-материальных активов	Ф2.2510	тыс. руб.	0	0	0
Результат от прочих операций	Ф2.2520	тыс. руб.	0	0	0
<b>Совокупный финансовый результат периода</b>	<b>Ф2.2500</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>-3</b>	<b>-11 919</b>	<b>-159 937</b>
Разводненная прибыль (убыток)	Ф2.2910	тыс. руб.			0
Базовая прибыль (убыток)	Ф2.2900	тыс. руб.			0
Чистые активы	Ф3.3600	тыс. руб.		-11 938	-161 885

Краткое наименование: ООО "СТРОЙ-ИНВЕСТ"  
 Полное наименование: ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТ  
 Статус: Действующее  
 Руководитель: ДИРЕКТОР Люкин Александр Владимир  
 Уставной капитал: 4 455 млн.руб.  
 Количество учредителей: 1  
 Дата внесения в реестр: 13.07.2016  
 Юридический адрес: 426008, УДМУРТСКАЯ РЕСПУБЛИКА, Г  
 Телефон: 8 (965) 842-06-53  
 ИНН: 1831180611  
 КПП: 183101001  
 ОКПО: 03518140  
 ОГРН: 1161832070047  
 ОКФС: 16  
 ОКОГУ: 4210014  
 ОКОПФ: 12300  
 ОКТМО: 94701000001  
 ОКАТО: 94401375  
 ОКВЭД 2: 38.32

Финансовая (бухгалтерская) отчетность

Показатель	Код	Ед.изм.	2 016
Нематериальные активы	Ф1.1110	тыс. руб.	0
Результаты исследований и разработок	Ф1.1120	тыс. руб.	0
Нематериальные поисковые активы	Ф1.1130	тыс. руб.	0
Материальные поисковые активы	Ф1.1140	тыс. руб.	0
Основные средства	Ф1.1150	тыс. руб.	672
Доходные вложения в материальные ценности	Ф1.1160	тыс. руб.	2 234
Финансовые вложения	Ф1.1170	тыс. руб.	0
Отложенные налоговые активы	Ф1.1180	тыс. руб.	0
Прочие внеоборотные активы	Ф1.1190	тыс. руб.	0
<b>Итого по разделу I - Внеоборотные активы</b>	<b>Ф1.1100</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>2 906</b>
Запасы	Ф1.1210	тыс. руб.	108
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	Ф1.1220	тыс. руб.	73
Дебиторская задолженность	Ф1.1230	тыс. руб.	2 011
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	Ф1.1240	тыс. руб.	1 660
Денежные средства и денежные эквиваленты	Ф1.1250	тыс. руб.	8
Прочие оборотные активы	Ф1.1260	тыс. руб.	1 300
<b>Итого по разделу II - Оборотные активы</b>	<b>Ф1.1200</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>5 160</b>
<b>БАЛАНС (актив)</b>	<b>Ф1.1600</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>8 066</b>
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	Ф1.1310	тыс. руб.	4 455
Собственные акции, выкупленные у акционеров	Ф1.1320	тыс. руб.	0
Переоценка внеоборотных активов	Ф1.1340	тыс. руб.	0
Добавочный капитал (без переоценки)	Ф1.1350	тыс. руб.	0
Резервный капитал	Ф1.1360	тыс. руб.	0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Ф1.1370	тыс. руб.	122
<b>Итого по разделу III - Капитал и резервы</b>	<b>Ф1.1300</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>4 577</b>
Заемные средства	Ф1.1410	тыс. руб.	0
Отложенные налоговые обязательства	Ф1.1420	тыс. руб.	0
Оценочные обязательства	Ф1.1430	тыс. руб.	0
Прочие обязательства	Ф1.1450	тыс. руб.	0
<b>Итого по разделу IV - Долгосрочные обязательства</b>	<b>Ф1.1400</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>0</b>
Заемные средства	Ф1.1510	тыс. руб.	3 223
Кредиторская задолженность	Ф1.1520	тыс. руб.	266
Доходы будущих периодов	Ф1.1530	тыс. руб.	0
Оценочные обязательства	Ф1.1540	тыс. руб.	0

1

Прочие обязательства	Ф1.1550	тыс. руб.	0
<b>Итого по разделу V - Краткосрочные обязательства</b>	<b>Ф1.1500</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>3 489</b>
<b>БАЛАНС (пассив)</b>	<b>Ф1.1700</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>8 066</b>

Выручка	Ф2.2110	тыс. руб.	2 681
Себестоимость продаж	Ф2.2120	тыс. руб.	711
<b>Валовая прибыль (убыток)</b>	<b>Ф2.2100</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>1 970</b>
Коммерческие расходы	Ф2.2210	тыс. руб.	0
Управленческие расходы	Ф2.2220	тыс. руб.	1 785
<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	<b>Ф2.2200</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>185</b>
Доходы от участия в других организациях	Ф2.2310	тыс. руб.	0
Проценты к получению	Ф2.2320	тыс. руб.	10
Проценты к уплате	Ф2.2330	тыс. руб.	31
Прочие доходы	Ф2.2340	тыс. руб.	0
Прочие расходы	Ф2.2350	тыс. руб.	11
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>Ф2.2300</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>153</b>
Текущий налог на прибыль	Ф2.2410	тыс. руб.	31
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	Ф2.2421	тыс. руб.	0
Изменение отложенных налоговых обязательств	Ф2.2430	тыс. руб.	0
Изменение отложенных налоговых активов	Ф2.2450	тыс. руб.	0
Прочее	Ф2.2460	тыс. руб.	0
<b>Чистая прибыль (убыток)</b>	<b>Ф2.2400</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>122</b>
Результат от переоценки внеоборот активов, не включ. в чистую прибыль	Ф2.2510	тыс. руб.	0
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	Ф2.2520	тыс. руб.	0
<b>Совокупный финансовый результат периода</b>	<b>Ф2.2500</b>	<b>тыс. руб.</b>	<b>122</b>
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	Ф2.2910	тыс. руб.	
Базовая прибыль (убыток) на акцию	Ф2.2900	тыс. руб.	

1

ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "СТРОЙ-ИНВЕСТ"

ОВИЧ

ИЖЕВСК, УЛ КИРОВА, 17 А ОФИС 1

2 017	2 018	2 019
0	0	0
0	0	0
0	0	0
0	0	0
653	636	2 044
1 571	1 473	0
0	0	0
0	0	0
621	0	0
2 845	2 109	2 044
2 417	3 989	4 944
102	53	0
4 881	13 648	11 439
0	72	0
2	700	28
155	607	0
7 557	19 069	16 411
10 402	21 178	18 455
4 455	4 455	4 455
0	0	0
0	0	0
0	0	0
0	0	0
-566	-1 318	-1 039
3 889	3 137	3 416
0	2 429	2 582
0	0	0
0	0	0
0	0	0
0	2 429	2 582
4 412	4 938	6 140
2 101	10 674	6 317
0	0	0
0	0	0

1

0	0	0
6 513	15 612	12 457
10 402	21 178	18 455

12 537	39 799	16 332
8 865	35 468	15 688
3 672	4 331	644
0	0	0
4 050	4 715	0
-378	-384	644
0	0	0
21	6	0
325	360	578
34	5 366	658
40	5 197	299
-688	-569	425
0	180	146
0	0	0
0	0	0
0	0	0
0	-3	0
-688	-752	279
0	0	0
0	0	0
-688	-752	279
		0
		0



Коммерческое предложение Fandobox  
 ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ  
 "ИНОВАЦИОННАЯ ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ПЛАСТИКФОРМА" ООО "ИЭП"  
 г. Москва, тер. Сколково Инновационного Центра, ул. Роббеля, д. 1 этаж, II Ч К 14  
 ИНН: 773192620 КПП: 773101001

**КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ**

Автоматы для приема тары Fandobox – фандоматы российского производства от компании ООО "ИЭП" для приема пластиковых бутылок и алюминиевых банок.

**Fandobox One & Fandobox Pro**

Технические характеристики:

№	Параметры	Модель	
		Fandobox One	Fandobox Pro
1	Встроенный механизм пресса	—	☑
2	Облачная система аналитики (в режиме реального времени) Система учета наполняемости автомата Отчеты по выданным бонусам	☑	☑
3	Система определения типа бутылок Датчики идентификации бутылок и банок	☑	☑
4	Система безопасности для использования детьми	☑	☑
5	Система вознаграждения пользователя (возможность API интеграции с программой лояльности)	☑	☑
6	Светодиодное приемное окно	☑	☑
7	Сенсорный дисплей (17") для взаимодействия с пользователями Прогрывания фото/видео материалов Рекламная поверхность (корпус фандомата)	☑	☑
8	Датчик веса бутылки/банки	☑	☑
9	Гарантийный срок	1 год	1 год
10	Потребляемая мощность	< 1 кВт	< 2 кВт



Коммерческое предложение Fandobox

**Коммерческие условия автомата Fandobox Container (10 футов):**

Fandobox Container (10 футов)	1-5 шт	6-10 шт	11-50 шт	51-99 шт	100+ шт
Покупка	1 010 000 Р	961 500 Р	911 000 Р	860 500 Р	759 000 Р
Тех обслуживание* (1 автомат / 1 мес)	7 500 Р	7 000 Р	6 000 Р	5 000 Р	4 250 Р
Вывоз отходов** (1 автомат / 1 мес)	7 500 Р	7 000 Р	6 000 Р	5 000 Р	4 250 Р
Аренда*** (1 автомат / 1 мес)	65 000 Р	61 000 Р	58 000 Р	53 000 Р	49 000 Р

**Коммерческие условия автомата Fandobox Container (20 футов):**

Fandobox Container (20 футов)	1-5 шт	6-10 шт	11-50 шт	51-99 шт	100+ шт
Покупка	1 140 000 Р	1 085 000 Р	1 030 000 Р	980 000 Р	900 000 Р
Тех обслуживание* (1 автомат / 1 мес)	7 500 Р	7 000 Р	6 000 Р	5 000 Р	4 250 Р
Вывоз отходов** (1 автомат / 1 мес)	7 500 Р	7 000 Р	6 000 Р	5 000 Р	4 250 Р
Аренда*** (1 автомат / 1 мес)	70 000 Р	66 000 Р	63 000 Р	59 000 Р	55 000 Р

\* В техническое обслуживание автомата входит:

- Обновление ПО, мониторинг корректности работы автомата, устранение внештатных ситуаций в работе устройства;
- Предоставление доступа к облачным системам аналитики и мониторинга, выгрузка ежемесячных отчетов;
- Обслуживание по горячей линии.

\*\*Стоимость вывоза отходов из автомата указана приблизительно и может меняться в зависимости от условий Договора поставки.

ООО "ИЭП" готов самостоятельно организовать при условии, если будет не менее 10 автоматов в регионе. В случае меньшего количества автоматов в регионе мы готовы организовать логистику "под ключ" и самостоятельно договориться о вывозе отходов с местным оператором вывоза отходов. Вопрос собственности на собранное сырье обсуждается с Заказчиком отдельно.

\*\*\* Минимальный срок аренды: 1 год.

